



agrimedia®



BactoSpeine® DF

Insecticid biologic

Alternativa

BIO

pentru o
producție
curată și
sănătoasă

Insecticid biologic omologat la **cultura mare, viță de vie, legume, pomi fructiferi, plante ornamentale**, pentru combaterea dăunătorilor din ordinul Lepidoptera (fluturi)

- ◆ efect rapid: larva se oprește din hrănire imediat după ingerarea
- ◆ recomandat în managementul anti-rezistență: crește eficacitatea insecticidelor convenționale;
- ◆ benefic pentru piață și consumator: fără reziduuri.

 **Nufarm**

Grow a better tomorrow

CLAAS

Cel mai eficient mod de
a economisi combustibil.



Tractoare CLAAS cu transmisie continuu variabilă CMATIC

- Precizie maximă, indiferent de sarcină
- Consum redus de combustibil atât pe carosabil, cât și pe câmp
- Niciun risc de eroare a operatorului

Ofertă specială de finanțare

- 3,5 % Dobândă anuală fixă
- Avans de la 0%
- Perioadă de finanțare până la 7 ani

În plus, ai garanție extinsă **MAXI CARE 1+4 ani** pentru tractoarele din gama ARION 500-600 și AXION 800-900, dotate cu transmisie CMATIC și garanție extinsă **MAXI CARE 1+2 ani** pentru tractoarele din gama ARION 400.



Scanează codul
QR și cere o ofertă
personalizată.



offer.claas.com



Semnificația Sărbătorilor Pascale în România

Sărbătorile Pascale reprezintă un moment profund și semnificativ în tradiția și cultura românească. Paștele este sărbătorit cu o mare solemnitate și bucurie, reflectând importanța acestei sărbători în credința și viața oamenilor. Pentru întreaga omenire creștină, Paștele este mult mai mult decât o sărbătoare religioasă. Este un moment de reînnoire spirituală și de reflecție asupra credinței creștine. Sărbătoarea Învierii lui Isus Cristos este considerată un moment de speranță și bucurie, în care credincioșii sărbătoresc izbânda luminii asupra întunericului și a vieții asupra morții. În tradiția creștină, Paștele marchează sfârșitul Postului Mare, perioada de pregătire și de reflecție spirituală înainte de sărbătoarea Învierii. Astfel, pentru mulți români, Paștele este o ocazie de a se reuni cu familia și de a sărbători în comunitate, după o perioadă de abținere și rugăciune. Mielul de Paște simbolizează sacrificiul lui Isus Cristos pentru păcatele oamenilor și Învierea sa triumfătoare din morți. Această simbolistică este puternic legată de tradițiile iudaice și creștine, unde mielul era adesea folosit în ceremoniile religioase ca jertfă pentru ispășirea păcatelor. Astfel, atunci când este pregătit

și consumat în timpul Sărbătorilor Pascale, mielul amintește credincioșilor de jertfa lui Isus pentru mântuirea lor și de Învierea sa, care aduce speranța în viața veșnică. În multe culturi, mielul este considerat o mâncare festivă, aducând bucurie și comuniune în timpul sărbătorii. Sărbătorile Pascale sunt însoțite și de alte numeroase tradiții și obiceiuri specifice, care reflectă bogăția și diversitatea culturală a țării. Iată câteva dintre cele mai importante tradiții pascale în România: Vopsitul ouălor: Această tradiție este una dintre cele mai vechi și mai îndrăgite în România. Ouăle sunt vopsite în culori vibrante sau decorate cu modele tradiționale sau religioase. Vopsirea ouălor este adesea însoțită de cântece și povestiri care transmit înțeleșurile și semnificațiile acestui obicei străvechi. Împărțirea bucatelor pascale: În dimineața Învierii, românii obișnuiesc să ducă coșuri pline cu bucate pascale la biserică pentru a fi sfințite de preot. Aceste bucate includ ouă roșii, cozonaci, miel, cârnați și alte preparate tradiționale. După ce sunt sfințite, bucatele pascale sunt împărțite între credincioși și consumate în

cadruul unui mic dejun festiv. Slujbele religioase speciale: În timpul Săptămânii Sfinte, în biserici se organizează slujbe religioase speciale pentru a marca Patimile și Învierea lui Isus Cristos. Aceste slujbe includ procesiuni, rugăciuni și liturghii, care aduc credincioșii împreună într-un spirit de comuniune și adorație. Sărbătorile Pascale sunt de asemenea o ocazie de a celebra în comunitate și în familie, de a împărții bucatele și bucuria sărbătorii cu cei dragi. În multe sate și orașe din România, se organizează evenimente festive, precum târguri de produse tradiționale și concerte de muzică religioasă, care aduc oamenii împreună pentru a sărbători în spiritul comunității. Sărbătorile Pascale au o semnificație profundă și bogată în tradiția și cultura românească. În România, Paștele este sărbătorit cu o mare solemnitate și bucurie, reflectând importanța acestei sărbători în credința și viața oamenilor. Tradițiile și obiceiurile pascale în România reprezintă o parte integrantă a identității naționale și sunt transmise din generație în generație, aducând împreună oamenii într-un spirit de comuniune, bucurie și speranță.

Simona MUNTEANU



ISSN 2069 - 1238

SC AGRI MEDIA INVEST SRL

Str. Rîul Sadului nr. 8,
Bl. R22, Sc. B, Et. 9, Ap. 77
Sector 4, București

Tel. 031 / 439.97.46
redactie@agrimedia.ro

Anul XVIII, Nr. 8 / 2024 (253)
1-14 mai 2024

REDACTOR-ȘEF

Simona Munteanu
simona@agrimedia.ro
0752.24.25.35



REDACTORI

Ana Ionită
ana@agrimedia.ro
0752.24.25.32



Ionuț Vinătoru
ionut@agrimedia.ro
0724.35.36.98



Roxana Drăghici
redactie@agrimedia.ro
0760.64.11.99



MARKETING

redactie@agrimedia.ro
031 / 439.97.46

ABONAMENTE ȘI DIFUZARE

Oana Neagu
0752.24.25.31
031 / 439.97.46
oana@agrimedia.ro



GRAFICĂ & DTP

Bogdan Mareș
031 / 439.97.46
redactie@agrimedia.ro



SUMAR:

3 Editorial

- 8** Observatorul pieței europene a laptelui își sărbătorește cea de-a 10-a aniversare
- 10** AIPROM anunță măsuri hotărâte împotriva contrafacerii și comerțului ilegal cu produse de protecția plantelor
- 12** Fertilizarea inteligentă cu azot – culturi uniforme și producții mai mari
- 14** 600 milioane euro pentru sprijinirea cercetării și inovării în domeniul agroecologiei și al bunăstării animalelor
- 16** EuroGrainExchange 2024 – Semănând parteneriate, recoltând oportunități nelimitate
- 20** Proiecte finanțate pentru îmbunătățirea calității solului
- 22** Haifa Group: «Nu fertilizăm doar solul, ci oferim soluții plantelor»
- 24** Inovații esențiale pentru viitorul sistemului alimentar
- 26** «Fermieri, uniți-vă!»
- 28** Conversia unei ferme la sistemul ecologic începe cu conversia fermierului
- 30** Oficializarea unui parteneriat strategic
- 32** POWERTRAILER SR 331 de la BKT: noua anvelopă, care combină economia de combustibil și durabilitatea
- 34** Povestea unei afaceri înflorite din pasiunea și comuniunea unor ardeleni gospodari
- 36** Comisia Europeană prezintă un raport privind practicile comerciale neloiale
- 38** Pentru o livadă comercială – doar nuci altoiți
- 40** Compania spaniolă Grupo Clasol mizează pe producția de fructe de pădure din România

Deutsche Leasing România

Sușținem fermierii români prin transparență și eficiență, oferind condiții de finanțare competitive, finanțând 100% achiziția de bunuri ajutând astfel la asigurarea lichidităților pentru investițiile de capital.



OFERTĂ SPECIALĂ DE FINANȚARE

Dacă decizi finanțarea de echipamente agricole cu Deutsche Leasing, beneficiezi de multiple avantaje*:

- Avans de la 0%
- Dobândă Eur fixă sau variabilă
- Perioada de finanțare maximă de 7 ani pentru combine, tractoare, implemente, sisteme de irigații
- Structură de rate super flexibilă
- Comision de acordare redus pentru echipamentele care se încadrează pe finanțări GREEN
- Semnătură electronică – Deutsche Leasing suportă costurile de emiter

*Valabilă în perioada 17.04.2024-31.05.2024, cu termen de securizare a tranzacției până la 15.06.2024 (contract semnat, avans, dacă este cazul, și comision achitate). Ofertă supusă unor termene și condiții, valabilă pentru echipamente de la furnizori agreați Deutsche Leasing România.



În dialog cu fermierii

• «Cum au parcurs pomii fructiferi fenofazele



**Marius Roman,
Ferma Paradisul
Cireșelor, Coșereni,
județul Ialomița**

„Ultimele două-trei primăveri au fost anormal de reci, chiar dacă a fost nefiresc de cald la început de an. Dar după jumătatea lunii martie era prea frig, evoluția era lentă și nu

am avut cireșe de mai. Știu sigur că la evenimentul din 1 Iunie de anul trecut abia am avut ce aduna. Anul acesta însă pomii au un stadiu normal de dezvoltare, doar că am "uitat" noi cum este normal. La noi luna ianuarie a fost rece, toată perioada; în luna februarie pomii au stagnat pentru că am avut ceață, soarele încălzea mult mai târziu, iar temperaturile din timpul nopții au fost scăzute. Acum, ca și fenofaze, pomii nu sunt foarte avansați, decât dacă ar fi să comparăm cu ultimii doi-trei ani, cel puțin pe zona aceasta Ialomița-Călărași. Din discuțiile avute cu alți colegi am aflat că pomii sunt cam în același stadiu de dezvoltare. Anul acesta, acolo unde s-a aplicat corect tehnologie, nu sunt probleme. Dimpotrivă cred că va fi un an de supraproducție, nu doar la cireșe, ci și la alte specii pomicole. În primăvara aceasta condițiile din timpul înfloritului și polenizării au fost foarte bune, pomii sunt încărcăți. Pe de altă parte cred că vom avea din nou parte de secetă și de producții slabe în general din punct de vedere calitativ. Vremea a fost bună, dar cei mai mulți nu au sau nu folosesc sistemele de irigație, nu fertilizează corect și dacă nici tratamentele fitosanitare nu se respectă producția va fi de proastă calitate, ceea ce va însemna prețuri mici. Așadar dacă nu se irigă, dacă nu se vor face normări de producție, va fi un exces pe care nu vor putea să îl valorifice la un preț bun. Noi credem că anul acesta, la evenimentele "Culege singur" pe care le pregătim pentru mai-iunie vom avea cireșe de calitate și în cantitate suficientă pentru toată luna..“



**Georgiana Păun, Ferma
Călin, file din poveștile
Mălinei, localitatea
Târgușor, Constanța**

„Primăvara acesta pomii au înflorit în săptămâna 15-20 martie, până spre final de aprilie deja era scuturată floarea. Ca faze de vegetație, de exemplu acum trei ani au înflorit în

aprilie, dar în rest numai pe parcursul lunii martie. Pomii sunt puțin decalajați pentru că am avut constant temperaturi destul de mari la început de sezon, ceea ce a favorizat parcurgerea unor faze ceva mai rapid. Am avut norocul unor albine în perioada aceea (de obicei aduceam stupi), a fost ceva mai cald și insectele au început zborul. Nu au mai fost nici brumele din anii trecuți, a fost doar o perioadă de una-două săptămâni când pomii erau înmuguriți și a fost mai frig noaptea, dar au pornit bine în vegetație. Chiar și ploi am avut, față de alți ani. În perioada în care a fost ziua foarte cald, iar noaptea temperatura a scăzut cu 10-15 grade Celsius, am avut un atac de Taphrina mai mult ca niciodată, cu tot tratamentul cupric și tot ce am mai reușit noi să stropim, chiar dacă plantația este destul de izolată. Ploaia ne-a împiedicat și la aplicarea tratamentelor. Și acum plouă, ceea ce este bine, doar că vremea este rece, iar asta înseamnă condiții de atac de boli. Dar ne bucurăm că avem rod destul anul acesta, pentru că anul trecut producția a fost foarte slabă, am avut pierdere la floare, apoi pe perioada de coacere din cauza păsărilor. Am mai avut și un alt fenomen: înainte de cules au fost vânturi puternice care au scuturat rodul. Le-am găsit pe jos strânse la baza tulpinilor, în mușuroaie, de către rozătoare, ca provizii pentru iarnă.“



În această primăvară, cât de devansate sunt?»



Mitre Ioana, Ferma Steluța, județul Cluj

„Anul acesta pomii sunt puțin devansați, cu vreo două săptămâni. Practic au înflorit mai devreme iar acum (20 Aprilie n.r) floarea deja s-a scuturat, și au legat fructele. Deocamdată livada arată bine, are rod și dacă trecem cu bine de frigul de

săptămâna asta, este posibil ca primele cireșe să le avem până în 10 iunie, din soiurile Early sau Burlat.

În anii anteriori am avut probleme de îngheț chiar și la muguri, la Kordia sau Regina care sunt soiuri mai sensibile la frig, le-au prins înghețurile din aprilie și am pierdut cam 70% din ei. Anul acesta ne așteptăm la producții mari, mai ales dacă ar fi să comparăm cu anii anteriori. Dar și anul trecut vorbeam de supraproducție, apoi au fost pierderi mari.

Așadar în acest moment pomii sunt în stadiu normal, promit într-adevăr producție, dar să vedem cum traversăm perioada acesta de frig. Surprinzător la măr nu prea am avut floare, foarte slab anul acesta, probabil pentru că anul trecut am avut producție foarte mare și apare un fel de alternanță de rodire.“



Caplan Ion, director general SCDP Constanța

„Primăvara aceasta a fost una grea pentru că s-a încălzit foarte repede. A fost una dintre cele mai mari probleme – au venit temperaturi pozitive de 20 de grade sau mai mult în ianuarie-

februarie (chiar 31 grade acum câteva zile). Ca stadiu al fenofazelor, sunt aproape în normal, poate puțin devansate cu circa 1 săptămână. Deși au plecat mai devreme în vegetație, au mai venit zile reci care i-au mai ținut pe loc. Norocul nostru a fost că până acum nu am avut temperaturi negative care să pună probleme la producție, iar marea s-a încălzit până la 14-15 grade C, și acest lucru ajută foarte mult. Geruri târzii de revenire nu mă aștept să mai vină. Au fost două-trei zile cu ceva brumă, dar pomii nu erau înfloriți. La cireș se anunță un an foarte bun, s-a scuturat și în acest moment fructele sunt formate. De aceea îl și irigăm acum. Apa este o foarte mare problemă aici, nu au fost ploi suficiente anul acesta. Și la cais se anunță producții bune, el fiind una dintre speciile cu risc mai mare (mai ales dacă ne uităm la ultimii doi-trei ani). La fel și la piersic, ne așteptăm la recolte foarte bune. Până acum nici atacul de boli nu a pus presiune, nefiind umiditate. Dacă nu vor fi accidente precum grindină sau vânturi foarte puternice, se anunță un an bun la sâmburoase.“





În data de 16 aprilie 2014, cu zece ani în urmă, a fost lansat Observatorul european al pieței laptelui. Acesta a fost primul observator al piețelor agricole înființat de Comisia Europeană. De atunci, acest format de succes a fost replicat pentru sectoarele cărnii, zahărului, culturilor, fructelor, legumelor și vinului. Acesta a servit, de asemenea, ca model pentru observatorul privind îngrășămintele lansat în 2023 și pentru cel mai recent privind lanțul alimentar, a cărui primă reuniune este așteptată în iulie.

Observatorul pieței europene a laptelui își sărbătorește cea de-a 10-a aniversare

Înființat cu un an înainte de încheierea regimului cotelor de lapte, Observatorul pieței laptelui a urmărit creșterea transparenței pentru sectorul produselor lactate prin furnizarea celor mai exacte date de piață și a unei analize pe termen scurt în timp util. S-a dovedit util să se permită părților interesate din lanțul de aprovizionare cu lapte și Comisiei să ia decizii în cunoștință de cauză. Observatorul a fost deosebit de valoros în perioada de prețuri scăzute în sectorul laptelui în perioada 2016-2017, ceea ce a dus la utilizarea cu succes a instrumentului de intervenție publică de către Comisia Europeană pentru a menține echilibrul pieței

și pentru a sprijini redresarea sectorului produselor lactate. De fapt, Observatorul pieței laptelui (MMO) oferă în mod regulat o imagine de ansamblu online a informațiilor privind producția, prețurile și comerțul principalelor produse lactate – lapte crud, unt, lapte praf și mai multe brânzeturi de bază. Fișele informative lunare însoțitoare sunt pregătite și publicate de Comisia Europeană. Pe portalul de date agroalimentare sunt disponibile, de asemenea, date ample privind piața laptelui și produselor lactate. Pe lângă multitudinea de date de piață disponibile, **observatorul include un consiliu economic prezidat de Comisie** și compus din

reprezentanți ai organizațiilor care reprezintă toate etapele lanțului de aprovizionare cu lapte: CEJA (tineri fermieri), COPA-COGECA (producători și cooperative), ECVC (Via Campesina), EMB (European Milk Board), EDA (industria produselor lactate), Eucolait (comerțul produselor lactate) și Eurocommerce (comerțul cu amănuntul). Consiliul Economic al Observatorului pieței laptelui (MMO) se reunește de patru ori pe an. Acesta va organiza cea de-a 50-a reuniune în iulie.

Sectorul produselor lactate

Laptele și produsele lactate sunt unul dintre sectoarele agricole emblematice ale UE.

Cu 280 de indicații geografice înregistrate pentru produsele lactate (IG), este al doilea sector care produce cel mai mare număr de produse IG, după vin. Produsele lactate sunt, de asemenea, un factor-cheie al exporturilor UE. Reprezentând 9% din totalul exporturilor agroalimentare ale UE în valoare de aproape 20 de miliarde euro, aceasta este a doua categorie de produse cel mai exportată după preparatele pe bază de cereale și produsele de măcinare și înainte de vin. UE este renumită pentru produsele sale de înaltă calitate și pentru cele mai stricte standarde de producție și sustenabilitate din lume.

Creșterea produselor lactate este o activitate importantă pentru zonele rurale.

Există aproximativ 530.000 de ferme de lapte în întreaga UE, majoritatea ferme familiale. Pășunatul vacilor este o caracteristică bine cunoscută a peisajelor rurale din UE. Este un fapt că 86% din iarba și reziduurile de culturi consumate de animale (vacii, capre și ovine) nu sunt adecvate pentru consumul uman, în timp ce produsele fabricate din laptele acestor animale îndeplinesc o mare parte din aportul nostru de proteine necesare.

Politica agricolă comună (PAC) a sprijinit sectorul în tranziția sa către practici agricole mai durabile, alături de toate celelalte sectoare agricole, deoarece ajutoarele PAC au fost în mare măsură decuplate de producție începând din 2003. Programele ecologice din actuala PAC oferă sprijin pentru intervenții

specifice și adaptate pentru a reduce la minimum amprenta animalelor și a maximiza efectele pozitive ale acestora. De exemplu, sistemele extensive de creștere a animalelor și-au demonstrat contribuția pozitivă prin transformarea ierbii în alimente, producerea de lână și biomasă, menținerea biodiversității, stocarea carbonului, controlul eroziunii solului și conservarea peisajelor. În ansamblu, programele ecologice vor acoperi 68% din suprafața agricolă totală utilizată, reprezentând astfel un instrument promițător de creștere a durabilității ecologice a sectorului. Aproape 98 de miliarde euro din PAC (reprezentând 32% din totalul cheltuielilor) sunt dedicate obținerii de beneficii pentru climă, apă, sol, aer, biodiversitate și bunăstarea animalelor.

APIA și AFIR au făcut plăți de peste 27,9 milioane euro

În data de 22 aprilie 2024, Agenția de Plăți și Intervenție pentru Agricultură a efectuat plăți pentru anul de cerere 2023 în suma totală de 88.945.326,97 lei (17.883.849,80 euro), din Fondul European de Garantare Agricolă.

Intervențiile plătite în această tranșă sunt aferente PD-01 – BISS, PD-02 – CRISS, PD-03 – CIS-YF, PD-04, PD-05, PD-06, PD-21, PD-22, PD-23 PD-24 și PD-25. De asemenea, în data de 19 aprilie 2024, Agenția de Plăți și Intervenție pentru Agricultură (APIA) a efectuat plăți pentru anul de cerere 2023 în suma totală de 37.498.450,16 lei (7.539.679,15 euro), astfel: 37.468.731,49 lei (7.533.674,77 euro)

din Ajutoare Naționale Tranzitorii (BN); 29.718,67 lei (6.004,38 euro) din Instrumentul de redresare al Uniunii Europene (EURI). Intervențiile plătite în această tranșă sunt aferente ANT vegetal (ANT 1 și ANT 6), ANT zootehnic (ANTZ 7, ANTZ 8 și ANTZ 9), Măsurii 10 (Pachetul 1) și Măsurii 11 (Submăsura 11.1 – Pachet 1, 3, 6 și Submăsura 11.2 – Pachet 1, 3, 4). Pentru Campania 2023, plățile pentru intervențiile finanțate din FEAGA și BN se fac în lei, la cursul de schimb valutar de 4,9735 lei/euro, iar plățile pentru măsurile/intervențiile finanțate din FEADR la cursul de schimb valutar de 4,9495 lei/euro. În ceea ce privește beneficiarii fondurilor europene acordate prin Agenția pentru Finanțarea Investițiilor Rurale, aceștia au primit în conturi fonduri nerambursabile în valoare totală de 2.671.606,06 de euro (13.219.429,68

lei). Prin plățile efectuate în tranșa de plată din 19 aprilie 2024, Agenția pentru Finanțarea Investițiilor Rurale a decontat angajamente pentru măsurile de mediu și climă. Din această sumă, 1,95 milioane de euro este plătită din FEADR – Fondul European Agricol pentru Dezvoltare Rurală, iar 311.000 de euro din EURI – Instrumentul de Redresare al Uniunii Europene. Diferența, respectiv 403.000 de euro, reprezintă contribuția de la Bugetul Național. Fondurile publice nerambursabile sunt acordate în urma verificării și autorizării la plată de către experții AFIR a cheltuielilor realizate, în baza cererilor de plată primite de la beneficiarii publici și privați ai Fondului European Agricol pentru Dezvoltare Rurală, în conformitate cu contractele de finanțare încheiate, precum și cu angajamentele asumate.

AIPROM anunță măsuri hotărâte împotriva contrafacerii și comerțului ilegal cu produse de protecția plantelor

În data de 23 aprilie a avut loc, la București, Conferința „Cooperarea Internațională și Interinstituțională în Combaterea Traficului Ilicit de Mărfuri”, organizată de Asociația Combaterea Traficului Ilicit Viitorul în parteneriat cu Poliția Română de Frontieră și Autoritatea Vamală Română. AIPROM a participat în calitate de partener și a fost invitat să susțină o prezentare despre produsele de protecția plantelor ilicite și contrafăcute și măsuri de combatere a acestora.

Invitarea AIPROM la acest eveniment în calitate de prezentator marchează interesul crescut față de fenomenul contrafacerii în domeniul protecției plantelor și hotărârea fermă a autorităților de aplicare a legii de a se implica mult mai activ în pedepsirea cazurilor de contrafacere și comerțului ilegal cu produse de protecția plantelor. Natura participanților la Conferință pledează pentru importanța acordată acestui subiect: reprezentanți ai mediului politic, deputați, lideri de grupuri parlamentare, secretari de stat, ambascadori ai unor țări vecine cu România, autorități ai poliției de frontieră și autorități vamale din România, Moldova, Ucraina, Bulgaria, Ungaria, Serbia, inspectori generali ai Poliției Române, Direcția de Investigare a Criminalității

Economice din Poliția Română, Direcția generală Anticorupție. Au participat instituții transfrontaliere cu responsabilități în combaterea infracționalității transnațional. Pentru combaterea traficului ilicit este esențială colaborarea între sectorul public și cel privat, deoarece modurile în care se desfășoară acum trafic ilicit s-au diversificat foarte mult și vedem cum acesta a evoluat de la dimensiuni interne, naționale, la rețele transfrontaliere. Combaterea și respingerea traficului ilicit cu bunuri este o chestiune legată de capacitatea societății de a răspunde la provocări și modul în care aceasta per ansamblul ei răspunde, aspecte reflectate și de gradul de cultură publică a acesteia. Trebuie să învățăm de oriunde și de aceea, privim către un exemplu de succes dintr-o industrie neobișnuită care poate fi oferită ca exemplu: industria tutunului, luptând cu acest fenomen de mai bine de 10 ani. Au fost folosite metode inedite dar eficiente: antrenarea echipelor canine din dotarea poliției de frontieră pentru depistarea tutunului ascuns în diverse locații precum și dotarea cu drone a lucrătorilor din poliția de frontieră pentru urmărirea încercărilor de trecere frauduloasă a frontierei de către contrabandiști. Participanții au manifestat un înalt grad de interes față de prezentarea reprezentanților AIPROM care a tratat două aspecte: situația contrafacerii produselor de protecția plantelor la nivel European (prezentată de dl. Boualem Saidi, Președintele AIPROM,) și cazuistica specifică la nivel European și național (susținută

de Vicepreședintele Grupului de Experți pe probleme de Combatere a Contrafacerii Produselor de Protecția Plantelor de la CropLife Europe, dra. Ana Maria Munteanu).

AIPROM este decis să utilizeze toate instrumentele legale și experiența sa și a partenerilor săi instituționali pentru combaterea contrafacerii și a comerțului ilegal cu pesticide. Astfel:

- Vom evalua extinderea și identificarea cazurilor de produse contrafăcute și ilegale utilizate pe piață (off-line și on-line);
- Vom documenta și raporta orice constatări care vor fi centralizate la nivel AIPROM;
- Vom prelua și analiza mostre de produse suspecte de pe piață, și vom raporta autorităților competente în aplicarea legii eventualele abateri;
- Vom organiza și coordona acțiuni specifice cu sprijinul profesioniștilor din domeniu;
- Vom sprijini aplicarea legii și urmărirea penală atunci când se confirmă cazuri de contrafacere.

Acestea sunt doar câteva dintre acțiunile pe care AIPROM le-a propus și pe care le va implementa în cel mai scurt timp. Invită să se alăture în păstrarea unei agriculturi curate și libere de contrafaceri, în primul rând fermierilor și distribuitorilor de inputuri pentru agricultură, dar și consumatorilor care pot să se implice activ raportând cazurile suspecte de vânzări de produse de protecție a plantelor off și online. Avem încredere că împreună vom reuși să oprim un fenomen atât de periculos pentru noi toți!

**FMC**An Agricultural
Sciences Company

Diniro®

Erbicid pentru porumb

pentru combaterea în postemergență a buruienilor graminee și cu frunză lată, anuale și perene

Descoperiți portofoliul complet FMC pe site-ul www.fmcagro.ro

FMC, Successor® TX și Diniro® sunt mărci comerciale ale FMC Corporation și / sau ale unui afiliat. ©2024 FMC Corporate. Toate drepturile rezervate.

Successor® TX

Erbicid pentru porumb

pentru combaterea în preemergență și postemergență timpurie a buruienilor graminee și a unor buruieni cu frunză lată

UTILIZAȚI PRODUSELE DE PROTECȚIA PLANTELOR ÎN SIGURANȚĂ ȘI CU RESPONSABILITATE. CÂND APLICAȚI PRODUSE PENTRU PROTECȚIA PLANTELOR, URMAȚI ÎNTOTDEAUNA INSTRUCȚIUNILE MENȚIONATE PE ETICHETĂ.

Fertilizarea inteligentă cu azot – culturi uniforme și producții mai mari

Agricon este o companie germană specializată în dezvoltarea de soluții digitale pentru agricultură, promovează agricultura de precizie și împreună cu producătorul de îngrășăminte chimice Yara a dezvoltat un echipament denumit Yara N-Sensor, care măsoară necesarul de azot și norma optimă de aplicare în timp real.

Primul aparat a fost introdus în piață în urmă cu mai bine de 20 de ani, timp în care s-au adus îmbunătățiri și noi funcționalități. Cea mai nouă versiune a echipamentului este Yara N-Sensor ALS și are propria sa lumină, asigurată de lămpi xeon cu lumină intermitentă și nu depinde de lumina naturală pentru a determina necesarul de azot al plantelor. Așadar, aplicarea îngrășămintelor chimice se poate realiza și pe timpul nopții, în lipsa luminii solare. Sensorii de reflexie măsoară lumina reflectată de vegetație, iar aceasta este în strânsă legătură cu conținutul de clorofilă și de biomasă. „Yara N-Sensor ALS 2 are senzori cu ajutorul cărora „citește” nivelul de clorofilă din plante și pe baza informațiilor culese calculează cantitatea necesară de azot care urmează să fie aplicată, trimițând instrucțiunile de dozare către controlerul electronic al mașinii care distribuie îngrășământul”, a afirmat **Blanka Siflis, Financial & Marketing Manager Agricon Ungaria.** Cu ajutorul aparatului „inteligent”, pierderile de azot se reduc

și coeficientul de utilizare a macroelementului de către plantele de cultură crește, ceea ce se traduce prin eficientizarea lucrării de fertilizat și economii de îngrășăminte. Echipamentul este conectat la un terminal de bord care memorează simultan măsurătorile efectuate asupra culturilor și poziționarea GPS pentru a cartografia zonele de cultură evaluate. „Hărțile rezultate pot fi folosite și pentru alte aplicații precum semănatul cu normă variabilă”. N-sensor este compatibil cu majoritatea mașinilor de fertilizat, care sunt dotate cu electronică de bord și dispun de tehnologia de împrăștiere a îngrășămintelor în doză variabilă. În timpul aplicării îngrășământului, senzorul N calculează cantitatea de îngrășământ pe bază de azot pentru fiecare zonă a câmpului, în funcție de valorile măsurate. În consecință, doza de aplicare variază în mod constant. „O fermă din Croația a lucrat cu aparatul Yara N-Sensor ALS 2 pe o suprafață de 14.000 hectare iar economiile rezultate într-un an din optimizarea lucrării de

fertilizat s-au ridicat la 2 milioane euro. Prin aplicarea variabilă a îngrășămintelor s-au obținut recolte mai omogene și mai mari.” Înainte de utilizarea echipamentului, care se montează pe cabina mașinii agricole, este necesară cartarea agrochimică a solului pentru a cunoaște mai în detaliu nivelul de aprovizionare al solului în elemente nutritive, iar planul de fertilizare a culturilor să fie unul corespunzător. „Noi furnizăm și astfel de servicii, prelevăm probe din sol și facem o scanare a solului. Probele sunt analizate de un laborator acreditat, iar datele sunt introduse într-un program software, bazat pe internet, denumit agriPORT. În acest program fermierii regăsesc recomandări cu privire la administrarea nutrienților (azot, fosfor, potasiu, magneziu etc), la îmbunătățirea pH-lui solului și informații cu privire la gestionarea parcelelor, rotația culturilor și istoricul recoltelor. În plus, cu agriPORT se poate planifica structura culturilor și obiectivele de randament”, a mai adăugat reprezentantul companiei Agricon.



DOBÂNDĂ DE DOAR 1,98%

- ✓ AVANS 0%
- ✓ GARANȚIE 3 ANI/1500 ORE
- ✓ PERIOADĂ FINANȚARE 5 ANI

✓ **HARVEST PROMISE:**

Cumpără o combină JOHN DEERE și profită de garanția oferită de John Deere și IPSO Agricultură!* În caz de defecțiune, garantăm: livrarea pieselor de schimb necesare în maximum 24 de ore sau combină la schimb, livrată direct la tine, fără niciun cost în plus!

✓ **CAPABILITĂȚI PRECISION AG:**

- ✓ AutoTrac + Antena StarFire 7000;
- ✓ Documentare hărți de recoltare;
- ✓ RDA - control de la distanță;
- ✓ Conectare la platforma de management agricol: John Deere Operations Center.

241.000€

T550

*Ofertă supusă unor termene și condiții.
*Ofertă nu include hederul de păioase.



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE



Comisia Europeană, statele membre ale UE și țările asociate și-au unit forțele pentru a finanța două parteneriate majore de cercetare și inovare în domenii-cheie ale producției agricole. Aceștia vor lucra în următorii șapte ani în domeniul agroecologiei și al sănătății și bunăstării animalelor, aspecte esențiale pentru agricultura durabilă și sistemele alimentare.

600 milioane euro pentru sprijinirea cercetării și inovării în domeniul agroecologiei și al bunăstării animalelor

Parteneriatul european pentru agroecologie și Parteneriatul european pentru sănătate și bunăstare animală sunt lansate sub egida Programului-cadru al UE pentru cercetare și inovare Orizont Europa, în urma unui proces de creare de mai mulți ani, cu implicarea strânsă a Comisiei Europene. Aceste parteneriate vor reuni organizații de finanțare, institute de cercetare, laboratoare, universități, parteneri industriali și alte părți interesate importante din statele membre ale UE și din țările asociate la programul Orizont Europa pentru a promova cercetarea și a genera inovații gata de utilizare. Acestea vor include sisteme de sprijin decizional, metode și instrumente de

monitorizare și măsurare a efectului practicilor agricole pe termen lung, produse și servicii precum vaccinurile candidate și consolidarea capacităților. Bugetul UE va acoperi până la 50% din costurile acestor două parteneriate, estimate la un total de 600 de milioane euro, în timp ce cealaltă jumătate va fi acoperită de membrii consorțiului parteneriatelor. Acest lucru subliniază angajamentul UE de a produce soluții concrete pentru provocările în materie de durabilitate din sectorul agricol și capacitatea de a mobiliza parteneri din statele membre ale UE și din țările asociate la programul Orizont Europa. Acest lucru creează, de asemenea, sinergii și stimulează economiile de scară.

Parteneriatele europene sunt instrumente de aliniere a programelor de cercetare ale UE și ale țărilor participante. Ambele parteneriate au dezvoltat agende strategice de cercetare și inovare în domeniul agroecologiei și privind sănătatea și bunăstarea animalelor acest lucru va fi pus în aplicare prin programe de lucru cu acțiuni concrete.

Cercetarea și inovarea pentru promovarea agroecologiei ocupă un loc central

Parteneriatul în domeniul agroecologiei se angajează să însoțească fermierii și toți ceilalți actori ai lanțului agroalimentar

în tranziția către sisteme agricole și alimentare durabile. Aliniat la Pactul verde european, parteneriatul va sprijini fermierii cu cunoștințe și instrumente care, de exemplu, îi vor ajuta să planifice și să pună în aplicare practicile agricole necesare în contextele lor specifice pentru a reduce la minimum utilizarea factorilor de producție externi, a spori diversificarea și a maximiza furnizarea de servicii ecosistemice din activitatea agricolă. Parteneriatul este menit să înființeze și să sprijine o rețea de laboratoare vii și infrastructuri de cercetare și va juca un rol esențial în accelerarea adoptării agroecologiei în întreaga Europă. Acesta va promova schimbul de cunoștințe între țări și regiuni, va sprijini dialogul științific-politic și va oferi practici gata de adoptare pentru fermieri.

Cercetarea în domeniul sănătății și bunăstării animalelor contribuie la securitatea alimentară, protecția mediului și sănătatea publică

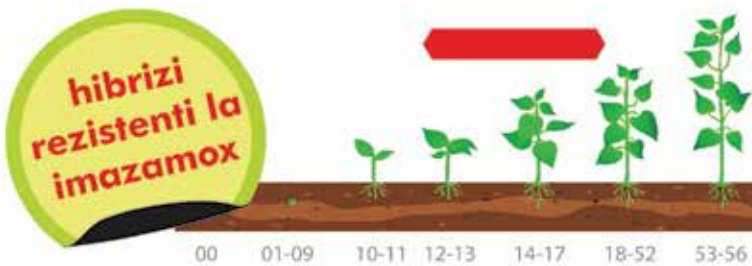
Parteneriatul pentru sănătate și bunăstare a animalelor este dedicat creării unui ecosistem de cercetare și inovare, dezvoltării de noi metodologii și produse pentru prevenirea, detectarea și răspunsul la bolile infecțioase ale animalelor, cum ar fi instrumente de sprijinire a evaluării riscurilor de îmbolnăvire; produse precum diagnosticarea, vaccinurile candidate. Aceasta va contribui la îmbunătățirea bunăstării animalelor, de exemplu prin investigarea opțiunilor pentru sisteme de producție mai favorabile bunăstării sau prin promovarea unor instrumente care

să ajute fermierii să monitorizeze bunăstarea animalelor lor. În acest fel, va sprijini în continuare un sector durabil al producției animaliere. Parteneriatul va proteja sănătatea publică prin combaterea bolilor transmisibile ale animalelor care prezintă riscuri pentru sănătatea umană și siguranța alimentară, prin furnizarea de soluții pentru reducerea utilizării antimicrobienei sau prin oferirea de alternative.

Luând în considerare abordările One Health acesta va promova, de asemenea, coordonarea eficientă a cercetării și inovării în ceea ce privește sănătatea animală, sănătatea publică și aspectele de mediu, pentru a aborda provocările complexe reprezentate de bolile transmisibile ale animalelor.

SOLUTII BINE GANDITE

PENTRU COMBATEREA BURUIENILOR ANUALE SI PERENE



LISTEGO
syngenta



PULSAR 40
BASF
We create chemistry



PASSAT
BASF
We create chemistry



SALTUS 80 SL
ADAMA

ALCEDO
PACTUL RECOLTELOR SĂNĂTOASE





EVENTIMENTUL PREMIUM AL AFACERILOR AGRICOLE

PENTRU EUROPA CENTRALĂ ȘI
DE EST, MAREA NEGRĂ ȘI
BALCANI

EXCHANGE
EuroGrain
BUCHAREST 2024

EuroGrainExchange 2024 – Semănând parteneriate, recoltând oportunități nelimitate

Cea de-a doua ediție a EuroGrainExchange, găzduită la Hotelul Radisson Blu din București în perioada 10-11 aprilie, a fost o dovadă a evoluției importanței sale în industria globală a cerealelor. Atrăgând 532 de delegați din 332 de companii din 32 de țări, EuroGrain 2024 a prezentat amploarea și profunzimea sectorului, sporindu-și rolul de platformă esențială pentru abordarea provocărilor dinamice și oportunităților din comerțul cu cereale.

Multitudinea de subiecte a oferit o perspectivă cuprinzătoare asupra peisajului actual al industriei cerealelor, punând accent pe securitatea alimentară, redirectionarea fluxurilor de cereale, profitabilitatea în următorii ani, reglementări, managementul riscurilor și aspectele legale, precum și rolul esențial al nodurilor logistice precum Portul Constanța. „Este privilegiul nostru să muncim din greu și să oferim o platformă pentru schimbul solid de cunoștințe și perspective strategice, favorizând succesul industriei cerealelor”, a subliniat Petar Dimitrov, Event Manager.

Zona Expozanților EuroGrainExchange 2024 a fost un spațiu dinamic în care companiile din sectorul cerealelor implicate în comerț, depozitare, logistică, sondaje, analize și multe altele au dezvoltat cele mai noi tehnologii și strategii, oferind o platformă de networking și inovare. Cu 20 de expozanți, impactul evenimentului asupra industriei a devenit un punct cheie, prezentând povești de creștere, reziliență și durabilitate.

Prima prezentare din seria meselor rotunde a avut ca temă **Europa centrală și de est, Balcani și Marea Neagră – Distrugerea podurilor sau**

crearea de sinergii. Formarea noii superputeri de origine - Balcanii și Marea Neagră (BBS), viitorul durabilității și securității alimentare pentru Europa. Reconectarea Regiunii Dunării. **Florin Constantin** și-a deschis sugestiv prezentarea cu o expresie actualizată „Cel bun, cel rău, cel urât, ... și moldoveanul” – o frază care a reprezentat laitmotivul discursului său plin de informații prețioase. Panoul de discuții a continuat cu discursul lui **Stoyan Valev** care a evidențiat bilanțurile bulgare actuale, așteptările pre/post recoltare și posibilele provocări și oportunități, cum ar fi recâștigarea afacerilor cu coaster și stabilizarea la nivelurile de dinainte de război în regiune. **Milan Zoric** a expus audienței conferinței un subiect foarte interesant: Serbia – fluxurile comerțului cu cereale (obstacole și oportunități). El a subliniat reconectarea țărilor dunărene la Marea Neagră, pe măsură ce tarifele de transport cu barje revin la normalitate. Mai departe, din Polonia a venit **Roman Weingardt**, care a discutat despre faima crescândă a grâului polonez și despre modul în care 16 țări din Africa de Vest au devenit piețe pentru grâul polonez, înlocuind originile rusești. **Oleksandr Solovey** a abordat trecerea de la cereale la semințe oleaginoase în Ucraina, deoarece fermierii seamănă mai mult din acestea din urmă. El a spus că „Ucraina a zdrobit 1,5 Mmt de SFS în martie” și, odată cu creșterea așteptată a capacității de zdrobire, vor fi exportate mai puține semințe de soare și mai multe produse secundare. Ungaria a fost reprezentată

de **Zsolt Horvath**, în calitate de Comerciant al lui Gustav Kindt, oferind idei și răspunsuri perspicace la acest panou de discuții. „Regiunea BBS (Balcanii și Marea Neagră) este esențială în ultimii ani pentru securitatea alimentară mondială. Regiunea Dunării își recâștigă semnificația și se reconectează la piețele internaționale de cereale”, a declarat Petar Dimitrov, CEO al Agricore, Bulgaria, subliniind rolul din ce în ce mai mare al regiunii în comerțul global.

Un alt panou de discuții a avut ca temă „Credem în elementele fundamentale sau în arta de echilibrare S&D cu o privire aruncată într-un glob de cristal.” Importanța Mării Negre ca factor de preț. Tendințe globale și redirectionare. Macro-amenințări, economii, monede, fonduri și ... **Cripto Rory Deverell** a declarat: „În corelații avem încredere”. Cine este corelația, totuși? El a subliniat importanța alegerii cu înțelepciune a surselor de date cu o mulțime de tabele și diagrame. „Corelarea voastră – Adevărul vostru”. **Irina Ozip** de la APK-Inform Agency a discutat despre: Ucraina, Kazahstan și Rusia: provocările anului 2023/24 și primele perspective pentru 2024/25. **Petar Dimitrov** – CEO al Agricore (Bulgaria) a abordat (poate) cel mai delicat subiect al momentului - Global Macro - Ce urmează în rate, valute, acțiuni, locuri de muncă și cripto. Concluziile au fost adunate în jurul ideii că: Suntem într-o economie de război și un an de alegeri. A făcut o încercare lungă - ce urmează în peste 50 de ani

și i-a sfătuit cu amabilitate pe toți participanții să „rămână informați și cu mintea deschisă”.

A doua zi a evenimentului discuțiile au început cu tema: **Semințele oleaginoase, uleiurile, șroturile și grăsimile în pragul aprovizionării excesive și a suprareglementării.** Fluviile de uleiuri vegetale - Rețeaua care hrănește lumea. O piață subestimată. Consumatori și furnizori. Normele UE privind emisiile - care urmează să fie implementate **Andrei Solomon** a deschis sesiunea declarând: „Este timpul pentru acțiune pentru fiecare stat membru al UE!” Acesta a subliniat necesitatea ca țările să creeze noi rapoarte cu informații actualizate, deoarece rapoartele anterioare de la RED I, RED II sunt acum învechite. A mai prezis că RED IV va necesita actualizări privind emisiile de GES în 5-6 ani, îndemnând la acțiuni imediate din partea organismelor de stat precum Ministerul Agriculturii, fermierilor, comercianților și asociațiilor de biocombustibili. **Jose Olivero** a vorbit despre tendințele viitoare în producția și consumul de uleiuri și grăsimi pentru alimente și combustibil. El a subliniat importanța palmierului de ulei pentru producția mondială de ulei, fiind cea mai eficientă cultură și a menționat că EUDR va adăuga prime pe piețele UE. **Tajana Vrselja** a evidențiat semințele oleaginoase croate și poziționarea strategică a acestora pe piața UE. Prezentarea datelor care arată producția de semințe oleaginoase în țările vecine a ajutat participanții să înțeleagă importanța poziționării strategice. În continuare, **Veyssel Kaya** din

Turcia, a vorbit despre „Aurul Mării Negre”, referindu-se la semințe de floarea soarelui, subliniind că bazinul Mării Negre reprezintă până la 75% din produsele mondiale de floarea soarelui, făcându-l o marfă agricolă foarte profitabilă în puzzle-ul semințelor oleaginoase. **Wojciech Krzywosadzki** a abordat un alt aspect important: piața poloneză a semințelor oleaginoase în pragul noilor reglementări. Printre concluziile sale: zvonurile recente cu privire la tarifele UE la făină rusă/belarusă au întărit piața spot; Mandatele biocombustibililor de a crește cererea de rapiță în Polonia.

Continuând cele mai înflăcărâte subiecte ale momentului, EuroGrain2024 a lansat următorul său panel de discuții: **Cererea care a salvat sezonul: Africa de nord, Turcia, Italia și Grecia.** **Todor Stoikov** a deschis sesiunea cu evoluția Pieței CVB în vremuri tulburi, evidențiind, printre o mulțime de idei semnificative, că Orientul Mijlociu și Africa de Nord sunt în continuare principalele piețe ale grâului românesc, dar Asia de Sud și Spania au câștigat semnificație în ultimii 2 ani. **Begum Dak** a continuat panelul conferinței cu Perspectiva pieței turcești. Prezentarea ei s-a concentrat pe primele 3 țări importatoare de grâu și pe exporturile de făină de grâu, oferind date semnificative despre capacitatea de producție, producătorii de făină de grâu și rata de utilizare a capacității. Din Grecia, **Alex Michailidis** și-a prezentat perspectivele asupra modului în care tulburările de la Marea Roșie zguduie rutele comerciale globale. Volumul

comerțului cu Marea Roșie a scăzut cu mai mult de jumătate de la începutul lunii decembrie. Drept urmare, transportul cu containere a fost cea mai lungă călătorie, crescând costurile de transport și înlocuind cererea de buncăre. Din Italia, **Alessandro D'Andrea** a arătat că Italia trebuie, în orice caz, să importe aproximativ 2/3 din grâu moale și peste 50% din porumb, pe baza datelor de consum, iar pe de altă parte, toate țările din Italia. Europa de Est are o populație comparativ mai mică și un surplus de cereale de exportat, făcându-le parteneri naturali. **Mehdi Zerzeri**, din Tunisia, și-a prezentat în mod activ opiniile și punctele de vedere în calitate de morar pe acest subiect important. Experții au convenit că impunerea de tarife la importurile rusești în UE va favoriza Turcia, care va găsi modalități de a reexporta cerealele rusești în UE după procesare.

La încheierea meselor rotunde ale conferinței a fost panelul de discuții: **Provocările legate de lanțul de aprovizionare și volatilitatea inputurilor – rate de transport, îngrășăminte, sondaje, aspecte juridice.** **Katerina Kononenko** a abordat tema din perspectiva SHIPPING, prezentând Statistica exporturilor agricole pentru porturile dunărene. Ea a răspuns la întrebarea „Cine va rămâne pe Dunăre?” Doar cei care au investit deja, deoarece canalele Dunării nu pot concura în prezent cu Porturile Maritime mari. Perspectiva ANALIST a fost prezentată de **Doriana Milenkova**, din Olanda. Discursul ei a arătat că accesibilitatea îngrășămintelor s-a înrăutățit de la începutul anului 2024, cu potențialul

de a se îmbunătăți în lunile următoare. Printre concluzii: reglementările și companiile din aval presează fermierii să schimbe practicile agricole și utilizarea inputurilor agricole. Punctul de vedere al FERMIERULUI a fost prezentat de **Alina Crețu** din România. Reprezentând FAPPR, a abordat subiectul din perspectiva Cum fermierii își vor recăpăta competitivitatea. „Atunci când fermierii sunt fericiți și înfloresc, toate sectoarele legate înfloresc”, a spus ea. **Ivan Kasynyuk** de la AGA Partners a încheiat panelul prezentând implicațiile legale și costurile cu care se confruntă agrobusiness.

Deși au existat unele puncte de vedere opuse, membrii grupului au fost de acord că fermierii se luptă cu reglementările în creștere și toți participanții din lanțul de aprovizionare ar trebui să își asume o parte din povara scăderii marjelor și să se adapteze la noile practici de durabilitate.

„Toate panourile de discuții au oferit o oportunitate excepțională de a explora capacitățile industriei noastre de a rămâne rezistenți în mijlocul acestor realități turbulente ale pieței”, a declarat Petar Dimitrov, CEO & Senior Broker la Agricore.

La încheierea EuroGrainExchange 2024, organizatorii au fost încântați de feedback-ul entuziast și implicarea tuturor participanților, deoarece a fost îndeplinit cu succes obiectivul de a împărtăși cunoștințe și schimb de viziuni și idei inovatoare pentru viitorul afacerii cu cereale.

Revyona®

Noul fungicid din grupa triazolilor
cu eficacitate excelentă pentru
noi standarde de calitate.



Alege să fii diferit!

□ - BASF

We create chemistry

Proiecte finanțate pentru îmbunătățirea calității solului

Comisia Europeană lansează proiectul NATIOONS cu scopul de a crește calitatea solurilor la nivelul Uniunii Europene și nu numai. La proiect pot participa atât statele membre cât și țările din vecinătatea spațiului comunitar. Suma alocată pentru acest an este de peste 600 milioane euro iar valoarea alocată per proiect este de până la 12 milioane de euro. Finanțarea este asigurată în proporție de 100% deoarece proiectele trebuie să aibă înglobată componenta de cercetare și inovare în domeniul sustenabilității solurilor.

Principalul obiectiv al misiunii CE este de a crea 100 de Living Labs (laboratoare vii sau locuri pentru experimente pe teren) și proiecte Lighthouses (faruri sau locuri de prezentare a bunelor practici) până în 2030, pentru a conduce tranziția către soluri sănătoase în zonele rurale și urbane. Aceste proiecte se pot aplica pentru toate tipurile de utilizare a terenurilor: agricol, forestier, industrial, urban și pot trata subiecte precum: reducerea deșertificării, conservarea și creșterea conținutului de materie organică în sol, stoparea impermeabilizării solului și creșterea gradului de reutilizare a solurilor urbane, reducerea poluării solului și îmbunătățirea restaurării, prevenirea eroziunii, îmbunătățirea structurii solului pentru a spori biodiversitatea, îmbunătățirea cunoștințelor

despre sol în societate etc. Autoritatea implicată pentru implementarea proiectului NATIOONS și oferirea de asistență tehnică este Institutul pentru Cercetări în Economie Circulară și Mediu "Ernest Lupan" (IRCEM). **Elena Simina Lakatos, președinte al IRCEM**, ne-a oferit mai multe informații: „Fermierii trebuie să identifice problemele cu care se confruntă la nivel local, să găsească sprijin din zona de cercetare ca să dezvolte ideea și să găsească soluții pentru a îmbunătăți calitatea solului. Va trebui să creeze un consorțiu din care să facă parte cel puțin trei state membre și/sau țări asociate diferite. Îi încurajăm să ia în consorțiu universități, instituții de cercetare etc care au deja experiență în întocmirea de proiecte. IRCEM îi va sprijini și consilia pe cei care doresc să depună astfel de proiecte. Sumele pe care le pot accesa depind de mărimea fermelor, de gradul de inovare, de gradul de maturitate al ideii și de ce anume își propune consorțiul. Acestea pot fi de 500 mii de euro, 1 milion de euro sau chiar 2 milioane de euro. Proiectele se vor implementa pe o perioadă de 4 ani în care fermierii ar trebui să pună în practică tot ceea ce au în comun la nivel de consorțiu, să

dezvolte ideea pe care au pornit iar la sfârșit să fie niște proiecte mature care să poată fi replicate la nivel european iar aceste laboratoare vii să le aducă plus valoare. Primul pas pe care pot să îl facă este să vină spre noi, deoarece IRCEM le va oferi toate informațiile de care au nevoie. Comisia Europeană a lansat proiectul NATIOONS pentru că dorește să sprijine dezvoltarea de soluri sustenabile pe lanțuri alimentare sănătoase și să reducă impactul degradării solurilor până în 2030 pentru a avea produse agricole sănătoase pe mesele cetățenilor din Europa. Mai mult decât atât, dorește să sprijine fermierii pentru a inova în acest sector.” Termenul limită pentru depunerea cererilor este de 8 octombrie 2024, iar fiecare cerere trebuie să cuprindă 3 - 4 laboratoare vii, situate în cel puțin trei state membre și/sau țări asociate diferite. Institutul pentru Cercetări în Economie Circulară și Mediu "Ernest Lupan", în calitate de coordonator național al Strategiei Naționale pentru Dezvoltarea Durabilă a României 2030, susține și promovează procesele de conștientizare a importanței protejării și conservării ecosistemelor terestre.





**STOP! pesticide contrafăcute și ilegale!
Atenție agricultori, infractorii vă fură munca!**

Nu vă lăsați păcăliți și NU cumpărați produse contrafăcute!
Produsele contrafăcute sunt ilegale și vă pot distruge culturile!

Atenție! Au fost identificate pe piață produse contrafăcute, cu denumirea falsă de **“Mospilan 20 SG”**, cu etichete în limba maghiară, ucraineană etc., în diverse ambalaje.

Aceste produse au un conținut și proprietăți fizico-chimice total diferite de cele ale produsului original omologat în România, care este produs de către compania japoneză Nisso Chemical Europa și comercializat exclusiv în România de către Summit Agro România și partenerii săi.

Aceste produse contrafăcute, cu denumirea falsă de **“Mospilan 20 SG”**, nu au fost omologate și testate în România și vă pot distruge culturile, vă pot polua terenurile și producția agricolă. Pentru a evita impactul negativ asupra consumatorilor, recoltele compromise cu asemenea produse contrafăcute trebuie distruse, întrucât conțin reziduuri de produse neomologate în România și nu vor fi acceptate pentru comercializare de către rețelele de magazine alimentare din țară și la export.

În partea dreaptă, vedeți cum arată SINGURUL PRODUS ORIGINAL MOSPILAN 20 SG, omologat în România și folosit cu succes de peste 20 de ani de către agricultori.

În partea stângă, vedeți cum arată unul din produsele contrafăcute, de care trebuie să vă feriți.

Haideteți să facem împreună SCUT împotriva comercializării și utilizării de produse contrafăcute în agricultură! Pentru aceasta, vă rugăm să ne transmiteți la adresa de e-mail sesizari@sumi-agro.ro orice situație ce vă ridică suspiciunea comercializării de produse CONTRAFĂCUTE din portofoliul Summit Agro România. Vă asigurăm că Summit Agro România ia toate măsurile necesare pentru depistarea și înlăturarea produselor contrafăcute de pe piață. Produsele contrafăcute produc prejudicii importante atât fermierilor și consumatorilor de produse agricole, precum și companiei Summit Agro România și partenerilor săi.



Luna acesta conducerea companiei a venit la București pentru a se întâlni cu distribuitori și pentru a-și prezenta intențiile de a se extinde pe piața noastră. Grupul Haifa și-a propus ca în următorii trei ani să își dubleze, sau chiar tripleze vânzările, țintind în primul rând culturile de cereale pentru care dorește să introducă fertilizanți cu eliberare controlată, legumele și pomii fructiferi fiind de asemenea o parte importantă a business-ului.

Haifa Group: «Nu fertilizăm doar solul, ci oferim soluții plantelor»

Înființată în anii 1960 în Israel, compania a plecat de la ideea de a produce fertilizanți pentru nevoile specifice ale plantelor. Condițiile de cultură deosebite, restricțiile privind folosirea apei și cererea crescândă de alimente au determinat cercetătorii să caute cel mai eficiente soluții și cele mai avansate tehnologii agricole. Haifa vinde în acest moment în peste 100 de țări. Sunt 18 filiale, (hub-uri locale așa cum este cel din Grecia, care acoperă toată zona balcanică) și 150 de specialiști agronomi locali. 90% din producție este în Israel „ceea ce înseamnă o foarte mare responsabilitate pentru noi - producția trebuie să fie disponibilă permanent pentru cele peste 100 țări. Pentru

asta avem peste 140 de depozite peste tot în lume, care sunt conduse de cele 18 filiale. Avem asigurat transportul maritim, care să ofere realimentarea în permanență. Acest angajament ține de investiții în capacitatea de producție”, explică **Motti Levin, CEO Haifa Group**. Acum compania desfășoară un program de investiții de 700 milioane dolari, pentru creșterea capacității de producție, inclusiv în resurse materie primă. „Pe noi ne interesează în primul rând să asigurăm un flux continuu de produse pe piață. Investim în continuare în portofoliul de produse: face parte din strategia noastră să producem mai multe

tipuri de fertilizanți adaptați pe regiuni, dar și pe culturi diferite. Ținta noastră este agricultura de precizie, care ține cont de cerințele reale și specifice ale plantelor, pe regiuni și condiții de cultură. Nu fertilizăm doar solul, ci oferim soluții plantelor”, a mai spus **Motti Levin**. „În această unitate se va produce și un fertilizant **BlueAmmonia** cu amprenta de carbon foarte redusă, pentru că lângă fabrică vom avea un parc fotovoltaic de 100 de hectare. Fabrica va extrage de asemenea și CO₂, important în agricultura mai ales în producția de seră și acvacultură (o parte din planurile noastre includ exploatații pentru producția de spirulină pentru extracția

proteinei). Așadar începi prin a folosi energia solară, produci azot, CO₂, spirulină. Apoi în sere demonstrezi cum se utilizează CO₂”, au explicat reprezentanții Haifa.

Biostimulatorii și amestecurile cu micronutrienți reprezintă o altă direcție în care Haifa a investit în ultimii ani.

„Cred că biostimulatori reprezintă un produs de viitor, dar trebuie să ne menținem această abordare tehnică, adaptată pe regiuni și condiții de cultură specifice.

Cu ajutorul biostimulatorilor se pot rezolva o serie de probleme cu care se confruntă plantele în această perioadă. Abordarea noastră este una holistică: vrem să rezolvăm problema cât mai repede, și cât mai eficient posibil. Așadar un produs bun pentru cele mai importante culturi din fiecare țară, corelat cu un nivel tehnologic ridicat, este cel cu un raport cost/beneficii optim și ușor de folosit”, a spus **Dario Bittoni, Market Developer Europe.**

Același lucru l-a subliniat și **Maarten Roelofs**, vorbind despre fertilizantii cu eliberare controlată: „nutriția plantelor o vedem holistic, cu abordare de 360° (programul Haifa Plant Nutrition 360°), concentrați pe securitatea alimentară.

Dacă te uiți la nevoile plantelor, la posibilitățile de alimentare ale plantei și nu a solului, fertirigarea și consumul atent al apei, devin metodele cele mai eficiente de aport nutritiv. Acolo unde nu ne permitem irigarea cu picătura, acești fertilizanți cu eliberare controlată (a nu se confunda cu cei cu eliberare lentă), microgranulați în polimeri biodegradabili, permit un aport continuu și eficient al nutrienților, cu o durată de la 2 luni până la 1 an și jumătate.



Thanasis Rosoglou,
CEO Haifa South East Europe



Motti Levin, CEO Haifa Group



Maarten Roelofs,
VP European Sales Haifa
North West Europe

Este o tehnologie ce poate fi folosită în culturi în câmp deschis, cu un risc minim de levigare a nutrienților, și pe care o vom introduce și în România”. Eficiența consumului de substanțe nutritive și scăderea costului cu alte input-uri este principiul de bază al produselor Haifa, produse cu care se face trecerea la o agricultură inteligentă, de precizie. Reprezentanții companiei spun că au în acest moment peste 400 de

VEGETAL

combinații (incapsulate sau nu, funcție de cerințe) care se adresează nevoilor specifice ale plantelor, pentru culturi și regiuni diferite. De pildă, produsele din gama de biostimulatori Haifa Stim contribuie la îmbunătățirea întregului sistem de creștere al plantei, îmbunătățirea structurii solului, și au un impact redus asupra mediului (VIM, Humik, Force, Vital, Booster, Vigor, eEnergy etc). Sunt produse care se aplică atât foliar, cât și prin fertirigare. Gama PolyFeed conține fertilizanți solubili cu NPK pentru o serie largă de specii și condiții diferite de cultură. Pentru aplicări foliare directe a fost concepută o altă gamă ce se aplică în faze critice sau când solul nu asigură suplimentul necesar. La acestea se adaugă cele cu eliberare controlată, pe care și fermierii români vor avea ocazia să le testeze în culturile de cereale.

„Am investit în tehnologie, soluții de gestionare a exploatațiilor agricole și softuri de fertilizare (optimizarea tratamentelor). Recent Haifa a investit și într-o aplicație – **Croptune**, care permite determinarea conținutului de nutrienți la nivel foliar printr-o simplă fotografie, precum și de ce nutrienți mai are nevoie planta. În urma analizei, este foarte simplu apoi de comandat online setul de produse necesar. Acestui soft i se pot adăuga și alte funcții pentru produse de protecție sau irigare. Un alt avantaj este că, din moment ce aceste informații vor deveni parte dintr-o rețea mai mare, ar putea fi de interes pentru cooperative, chiar guvernanti, să știe nivelul de aprovizionare/fertilizare al culturilor. Deci am pornit ca o companie care producea fertilizanți specializați, iar acum scopul nostru principal reflectă preocuparea pentru securitate alimentară”, a subliniat din nou **Motti Levin, CEO Haifa Group.**

Inovații esențiale pentru viitorul sistemului alimentar

ANDRE NEGREIROS, Liderul Unității Comerciale în Europa Centrală și de Est la Corteva Agriscience

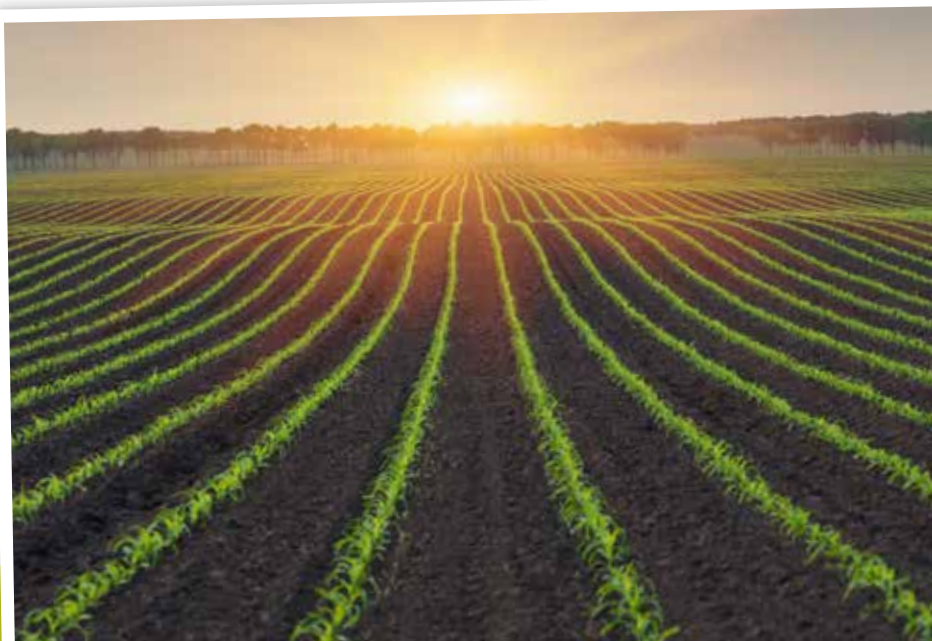
Pe măsură ce ne aflăm la limita unor provocări fără precedent privind securitatea alimentară globală - de la condiții meteorologice extreme la crize economice și conflicte armate - necesitatea inovării în agricultură nu a fost niciodată mai urgentă.

Sistemul alimentar actual, deși capabil să hrănească miliarde, este întins la limită, confruntându-se cu probleme de degradare a mediului, reducerea terenurilor arabile și accesul inegal la alimente nutritive - aspecte pe care le rememorăm astăzi, de Ziua Pământului, dar care rămân o prioritate în gândurile noastre în fiecare zi, pe măsură ce prioritizăm sustenabilitatea și gestionarea resurselor planetei noastre pentru bunăstarea generațiilor viitoare. Pentru a aborda aceste numeroase provocări și pentru a asigura sustenabilitatea și reziliența sistemului nostru alimentar, inovația trebuie să fie adoptată la fiecare nivel al practicii agricole.

Istoric, inovațiile au jucat un rol fundamental în modelarea cursului agriculturii. De la echipamentele mecanizate din timpul Revoluției Agricole până la introducerea de către Revoluția Verde a varietăților de culturi cu producții mari, fiecare epocă de inovație a propulsat umanitatea înainte, permițând să hrănească o populație globală în creștere. Cu toate acestea, provocările cu care ne confruntăm astăzi cer un

nou val de inovație care să poată stimula productivitatea, și, în același timp, să protejeze mediul înconjurător, să îmbunătățească calitatea nutrițională și să promoveze egalitatea socială. În mijlocul acestui apel la inovație, atenția s-a îndreptat din ce în ce mai mult către editarea genelor ca un potențial factor al schimbării în agricultură. Tehnologiile precum Noile Tehnici Genomice (NGT) oferă o precizie fără egal în modificarea patrimoniului genetic al culturilor, cu promisiunea de a revoluționa practicile agricole. În timp ce editarea genelor reprezintă doar o piesă a puzzle-ului de inovație, potențialul său de a aborda unele dintre cele mai presante provocări cu care se confruntă agricultura nu poate fi subestimat. NGT-urile permit cercetătorilor să descifreze rapid și accesibil codurile genetice complexe ale culturilor. Spre deosebire de OMG-uri, NGT implică modificări genetice în cadrul aceleiași specii, utilizând tehnici precum CRISPR-Cas9, fără a introduce ADN străin din organisme, menținând astfel integritatea genetică în cadrul speciei. Prin descifrarea combinației

genetice a plantelor, oamenii de știință pot identifica trăsături dorite și pot accelera procesul de încrucișare selectând varietăți cu trăsături precum toleranța la secetă, rezistența la dăunători și conținutul nutritiv îmbunătățit în același mod în care ar putea să o facă și în mod natural, dar mai rapid. În plus, NGT facilitează dezvoltarea de soluții personalizate pentru provocări de mediu specifice, asigurând prosperitatea culturilor în ecosisteme diverse, reducând în același timp necesitatea de inputuri chimice. De asemenea, eficiența sporită a NGT-urilor minimizează amprenta de carbon asociată practicilor agricole tradiționale, contribuind la eforturile de combatere a schimbărilor climatice și la construirea unui viitor mai durabil. În Uniunea Europeană, unde sustenabilitatea și gestionarea mediului sunt prioritare, potențialul editării genetice în agricultură se aliniază strâns cu obiectivele de asigurare a rezilienței agricole pe termen lung. Prin valorificarea editării genetice alături de alte tehnologii inovatoare, UE poate urmări obiectivele



sale ambițioase de reducere a emisiilor de gaze cu efect de seră, îmbunătățirea biodiversității și promovarea unei economii circulare. Editarea genelor nu este un concept nou limitat la agricultură. În medicină, a demonstrat deja un potențial remarcabil. De exemplu, cercetătorii au folosit cu succes metoda CRISPR-Cas9 pentru a trata afecțiuni genetice precum anemia falciformă și beta-talasemia modificând celulele proprii ale pacienților pentru a corecta mutațiile genetice subadiacente. În plus, oamenii de știință au folosit tehnici de editare genetică pentru a dezvolta terapii mai precise împotriva cancerului, adaptate pentru a viza mutațiile genetice specifice care stimulează creșterea tumorilor. Aceste progrese în medicină subliniază puterea



transformatoare a tehnologiei de editare genetică și indică potențialul său imens în agricultură. Așa cum editarea genelor a revoluționat îngrijirea sănătății, ea promite să revoluționeze și agricultura, oferind soluții pentru unele dintre cele mai presante provocări cu care se confruntă sistemul nostru alimentar. Pe măsură ce recunoaștem potențialul NGT-urilor, este crucial să recunoaștem considerațiile

etice și reglementările în jurul desfășurării lor printr-o supraveghere riguroasă și o comunicare transparentă. Eforturile colaborative între oamenii de știință, factorii de decizie și părțile interesate sunt esențiale pentru a asigura că NGT-urile sunt desfășurate responsabil și etic, protejând atât sănătatea umană, cât și integritatea mediului, asigurând un viitor mai luminos și mai prosper pentru generațiile viitoare.

Revista **agri media**™ ONLINE. ORIUNDE. ORICÂND

www.agrimedia.ro

website optimizat pentru toate tipurile de sisteme desktop, laptop, tabletă și smartphone



*Acesta este
îndemnul lui Gabriel
Stanciu, președintele
cooperativei
Braicoop – o
organizație care
reunește 52 de
fermieri ce lucrează
o suprafață agricolă
însemnată, din
care nu lipsesc
loturile semincere.*

«Fermieri, uniți-vă!»

Asocierea fermierilor aduce o serie de beneficii, pornind de la demararea unor investiții mai mari, de anvergură, accesarea de fonduri europene și până la o putere de negociere mai mare cu furnizorii de inputuri și comercianții de cereale. „În urmă cu circa 12 ani, împreună cu un grup de fermieri din județul Brăila, am decis să înființăm o cooperativă cu numele Braicoop, care în timp a evoluat, iar membrii ei au ajuns să cultive o suprafață de aproximativ 14.000 hectare, din care 5.500 hectare sunt destinate pentru producerea de sămânță. La nivelul cooperativei aproximativ 75% din suprafață este irigată. Am depus pe măsura AFIR DR - 22 un proiect în valoare de 7 milioane de

euro pentru construirea de spații de stocare cu o capacitate de 20.000 de tone și o linie de condiționare cereale prin care să creștem gradul de calitate al cerealelor produse de noi. Această investiție este gândită pentru stocarea producției agricole pe termen scurt, mediu și lung. Din evoluția burselor și a pieței cerealelor am învățat că nu trebuie să vinzi toată producția o dată, așa că o vom comercializa în fracții, pe contracte futures, la recoltare și din stoc. Totodată, această capacitate de stocare ne va ajuta foarte mult să ne eficientizăm procesul de recoltare și partea de logistică pentru că vom aduce cerealele în depozitul nostru în momentul recoltării astfel încât nu vom mai pierde timp cu

așteptatul mijloacelor de transport, apariția anumitor condiții de comercializare sau a altor factori care pot influența valorificarea. O investiție de o astfel de anvergură o vedem amortizată în 15 ani, partea noastră de cofinanțare fiind de



3,5 milioane de euro”, a afirmat **Gabriel Stanciu, președintele cooperativei Braicoop.**

În opinia sa investițiile în construcția de depozite sunt necesare având în vedere instabilitatea de pe piața cerealelor. Fermierul consideră că în maximum 3 ani comerțul cu cereale se va stabili și activitatea de stocare va crea plusvaloare.

Infrastructură de irigații neperformantă

Fermierul brăilean își desfășoară activitatea agricolă în comuna Viziru, iar ferma o administrează împreună cu frații săi. „Lucrăm o suprafață de 1.150 hectare, din care aproximativ 70% este destinată producerii de semințe. La nivelul fermei, 98% din suprafață este irigată. Brăila este județul din România care are cea mai mare suprafață amenajată pentru irigații însă există multe proiecte care au fost începute și nu au fost finalizate sau au fost demarate dar nu și-au arătat pe deplin valoarea din lipsa incoerenței decidenților. Am putea avea o infrastructură de irigații bine pusă la punct dacă s-ar face de la A la Z și astfel investițiile să își arate valoarea. Din păcate, se aduc îmbunătățiri ici colo în ideea de a „mulțumi” pe toată lumea, dar așa nu vom crea niciodată plus valoare”



susține președintele cooperativei. Referitor la energia electrică folosită pentru irigații, Gabriel Stanciu a declarat că există posibilitatea ca Organizațiile Utilizatorilor de Apă pentru Irigații (OUAI) să acceseze fonduri alocate de Ministerul Energiei pentru achiziția de panouri fotovoltaice. „Din discuțiile cu reprezentanții Ministerului Agriculturii am înțeles că Ministerul Energiei va subvenționa instalarea de panouri fotovoltaice astfel încât OUAI-le să devină, în diferite proporții, independente energetic. Este o măsură fezabilă pentru că panourile fotovoltaice ce se folosesc acum în ferme sunt de capacități mici - fiind scumpe și costurile prea mari pentru fermieri.” Referitor la situația din câmp fermierul a spus: „În toamnă am fost nevoit să fac udări de răsărire, inclusiv pentru măsura GAEC 7, introdusă de CE și care ne permite să facem monocultură de porumb mai mult de 2 ani dacă venim cu o cultură succesivă. Noi am semănat mazăre, dar din cauza condițiilor meteo nefavorabile am fost nevoiți să o irigăm. Din această cultură nu o să scoatem nimic pentru ca ea a murit peste iarnă; exista obligativitatea de a fi în cultură 6 săptămâni. Am făcut cheltuieli foarte mari pentru nimic. În cadrul exploatației producem sămânță de porumb, soia, grâu

și floarea-soarelui. Toate culturile semincere sunt profitabile deoarece îți asigură un venit suplimentar cu aproximativ 25% mai mare comparativ cu cel de la culturile comerciale. În momentul de față culturile arată bine și promit recolte pe măsură.”

O poziție mai bună în piață

În relația cu traderii, cooperativele au avantajul comercializării unor volume mai mari și implicit obținerea de prețuri mai bune. La ediția din acest an a evenimentului Summit Agro Trade, fermierul a afirmat că la valorificarea producției aplică o strategie: „Sunăm periodic 10 - 15 traderi pentru a afla niveluri de preț și condiții de bază la livrare. De asemenea, ne interesăm și la procesatori (mori, unități de panificație) pentru a vinde producția. Datorită faptului că suntem o cooperativă, negociem mai bine. Pentru fermierii mici și mijlocii am un sfat ca să le fie mai bine: uniți-vă!” Gabriel Stanciu este și președintele noii cooperative de grad III numită Cooperativa Vegetal România Integrat. Aceasta este formată exclusiv din cooperative agricole de grad II și reprezintă cel mai înalt grad de asociere economică modernă. Misiunea organizației este să promoveze interesele economice ale membrilor săi, să asigure trasabilitatea producției agricole, calitatea constantă și dezvoltarea durabilă a cooperativelor membre și a fermierilor care fac parte din această formațiune. „Vrem să demonstrăm că împreună vom deveni mai puternici. Organizația este formată din 28 de cooperative la nivel național. Acțiunile noastre se vor vedea în dezvoltarea fermelor pe care le administrăm”, a susținut în final **Gabriel Stanciu.**



Conversia unei ferme la sistemul ecologic începe cu conversia fermierului

Sistemul de cultură ecologic nu este pentru oricine. "Sunt necesare cunoștințe din mai multe domenii, iar administratorul unei astfel de ferme ar trebui să fie chiar mai priceput decât cel al unei exploatații agricole convenționale", este de părere Damian Dragomir, cercetător la SCDP Băneasa, specialist cu o îndelungată experiență în inspecție și certificare ecologică.

În PNDR proiectele care abordau pomicultura ecologică aveau punctaj suplimentar și procent de finanțare superior față de proiectele convenționale. Dintre cei care au depus proiecte în pomicultură prin Submăsura 4.1a „Investiții în exploatații pomicole”, peste 50% din au fost pentru speciile nucifere (nuc și alun), care majoritatea au abordat sistemul de agricultură ecologică. "Partea bună este că încă din 2004 noi aveam programe de pregătire, inclusiv a formatorilor și consultantților pentru agricultura ecologică, plecând de la legislație, aspecte tehnice etc", spune **Damian Dragomir**, care a participat la mai multe astfel de instruirii, atât în țară cât și în alte state cu mai multă experiență. Regulamentul european are descrise toate principiile acestui sistem de cultură. Apoi, cei care vor să implementeze în fermele lor sistemul de agricultură ecologică, pot aprofunda ceea ce îi

interesează în mod direct, "pentru că o parte foarte importantă este documentarea. De aceea este nevoie de conversia fermierului, apoi a fermei", atrage atenția **Damian Dragomir**. "Dacă vorbim de pomicultură ecologică înseamnă în primul rând să înțelegi ferma pe care o ai. Să înțelegi contextul exterior (piață, prețuri de vânzare etc) și apoi contextul interior (situația ta din fermă), în sensul că după documentare și informare riguroasă, trebuie să urmeze o discuție foarte serioasă în familie. O ferma ecologică nu impune doar investiții financiare, ci și mult timp dedicat plantației, muncă manuală, atenție la detalii precum (entomo) fauna utilă, plantele spontane, tot microsistemul care se creează în jurul fermei", mai spune specialistul în agricultura ecologică. De aceea, el crede că ordinea de abordare a etapelor trebuie schimbată, respectiv, pe cât posibil ar trebui început cu identificarea pieței de desfacere și ulterior să se treacă la parcurgerea etapelor de conversie, respectiv certificare și accesarea subvențiilor oferite de statul român, respectiv a susținerii financiare a fermelor ecologice prin diverse pârgșii. Dacă se procedează întâi la faza de producție și apoi la crearea pieței, riscul de a avea rezultate economice negative este foarte ridicat, având în vedere faptul că dacă nu te adresezi unei piețe specifice de consumatori de produse ecologice, debușeu, în cele mai multe cazuri se va face în piața consumatorilor de produse convenționale, iar prețul de produse convenționale nu va acoperi efortul din fermă. Acest lucru, coroborat cu

diminuarea naturală a producției din ferma ecologică, poate conduce la un nivel mai scăzut al nivelului de venituri din ferma ecologică.

Experiența din sistemul convențional poate fi un dezavantaj

Un alt aspect pe care **Damian Dragomir** l-a observat este că de multe ori conversia unui fermier care a lucrat mult timp în convențional și vrea să treacă la agricultura ecologică este mai dificilă decât a unuia care intră direct în acest sistem. "Tarele" cu care vine un fermier din sistemul convențional sunt foarte greu de înlăturat, pentru că obișnuința de a lucra cu anumite substanțe și tehnici este îndelungată. Trebuie subliniat faptul în sistemul ecologic nu vorbim de "combaterea" bolilor sau a dăunătorilor, ci de controlul bolilor și dăunătorilor (sub pragul economic de dăunare n.r.); nu vorbim de exploatație agricolă, ci de fermă pomicolă ecologică. Protecția plantelor înseamnă de fapt cunoașterea foarte bună a condițiilor specifice de apariție a bolilor și dăunătorilor din fermă și acceptarea



faptului că trebuie să "înapoiezi" naturii aproximativ 20% din recoltă (mai ales în perioada de conversie, când întreg ecosistemul pomicol se reechilibrează). Este vorba de o resetare la nivel mental, o abordare diferită a tot ce înseamnă tehnici de cultură și de folosire a resurselor naturale. Aici este conversa: să înțelegem că există un altfel de management în care nu numai îndepărtarea produselor chimice de sinteză din fluxul tehnologic contează, ci și utilizarea de tehnici și tehnologii menite să încurajeze apariția balanțelor sistemice din fermă (dăunător/prădător, simbioza plantelor, etc).

Cel mai reglementat și controlat sistem de cultură este cel ecologic

"Este singura formă de agricultură reglementată prin lege, în toate aspectele ei, de la tehnic până la sistemul de control și certificare. Iar lucrurile devin serioase când intri pe o piață așezată, cu un consumator educat și pretențios. Dar dacă subvenția compensează pierderile și știi că faci un bine ție, consumatorului și naturii, atunci merită să îți asumi toate acestea. Pe de altă parte agricultura ecologică se poate întoarce împotriva ta când nu respecti regulile jocului, mai ales dacă ai și finanțare din

proiecte europene sau contracte cu clienți pretențioși", explică **Damian Dragomir**. De aceea este recomandat ca fermierul să verifice orice input din fermă, chiar dacă are o hârtie doveditoare. El trebuie să verifice veridicitatea actelor primite, concordanța cu eticheta produselor, conținutul produselor folosite, esențială fiind comunicarea cu organismul de control. Pentru că este un domeniu foarte tehnic și bine reglementat, care necesită multe cunoștințe, este nevoie și de consultanți specializați. În România există două-trei firme care oferă consultanță, separat de cele care verifică și certifică. Din păcate însă consultanța, inclusiv în ecologie, nu este plătită la noi. Specialistul a mai punctat un aspect: în alte țări este vorba și despre foarte multă comunicare între fermierii care practică acest sistem de cultură, care oferă sfaturi, care îți pot arăta ce funcționează și ce nu la ei în fermă și de la care ai ce învăța. La noi această comunicare nu este la fel de deschisă. De asemenea este foarte importantă și comunicarea cu și între toți actorii implicați în agricultura (unități de cercetare, autorități, consultanți, etc)

Ecologia și agricultura de precizie

Agricultura 4.0 introdusă în ecologie aduce un mare plus prin toate instrumentele puse la dispoziție, de la stații meteo, dispozitive pentru aplicarea de precizie a diverselor substanțe de protecție sau fertilizare, aplicații și roboți. Avem exemple de fermieri în țară care au dezvoltat și încearcă utilizarea de astfel de platforme, așa cum este Petre Ion, din județul Prahova, care deține o plantație de cătină ecologică și care testează o platformă robotică – Robo Fermier

(dezvoltată prin proiect finanțat prin Submăsura 16.1a PNDR) pentru a ține sub observație plantele sau pentru efectuarea diverselor operații în livadă (stropiri, întreținere solului pe rândurile de pomi). Pe de altă parte, când vine vorba despre plantele utilizate în sistemul ecologic avem în față un paradox și sunt dezbateri pe această temă: de ce să nu folosești plante obținute prin tehnici de modificare genetică sau prin noile tehnici genomice, care aduc cu ele avantajele reducerii pesticidelor sau al îngrășămintelor (unul dintre dezideratele în ecologie)? Dar principiul de bază în acest sistem de cultură este utilizarea naturii, a tuturor uneltelor pe care le avem la dispoziție din și în natură: perdele forestiere pentru a asigura un mediu primitiv și prielnic păsărilor și insectelor, plante spontane, faună utilă, microorganisme, prădători naturali șamd. În etapa de conversie spre agricultura ecologică, se face și asta: reechilibrarea naturii și refacerea unei biodiversități, dacă ea nu mai există (de exemplu o familie de păsări poate consuma până la 4 kg de insecte zilnic, dar să le aibă). În concluzie, agricultura ecologică ca și sistem de producție agricolă este caracterizată de un înalt grad de cunoaștere a fermei, a tehnicilor agricole și a contextului exterior și interior. Poate fi practică de oameni / fermier care înțeleg importanța unui sistem de producție agricolă prietenos cu omul și mediul înconjurător și care are ca element primordial în abordare principiile stabilite cu mult timp înainte de Rudolf Steiner (1861-1925) filosof, educator, scriitor și fondator al antropozofiei, o filozofie spirituală care își propune să integreze aspectele spirituale și materiale ale existenței umane.





Oficializarea unui parteneriat strategic

Pe 16 aprilie a.c IPSO Agricultură - lider pe piața mașinilor agricole din România și Metzer – companie israeliană cu o experiență de peste 50 de ani în producerea sistemelor de irigații, au anunțat în mod oficial parteneriatul pe care l-au încheiat pentru furnizarea de sisteme avansate de irigații prin picurare pe piața românească de profil.

Grupul Monnoyeur, din care face parte IPSO Agricultură este specializat în oferirea de produse și servicii premium, și a încheiat alianțe puternice cu producători de top precum John Deere în domeniul tehnicii agricole sau Caterpillar, în domeniul echipamentelor pentru construcții. Pe segmentul de irigații IPSO Agricultură are în portofoliu branduri de renume, cum ar fi Bauer, care produce tamburi și echipamente de tip pivot/liniară. Acum, ca urmare a colaborării cu Metzer, compania poate să ofere soluții performante și în materie de irigații prin picurare. „Am ales să lucrăm cu Metzer România pentru că au produse de înaltă calitate, personal cu experiență și o unitate de producție aici, la Dragomirești-Vale, ceea

ce ne permite să fim rapizi în livrarea sistemelor de irigații. Dar nu vrem să ne oprim aici deoarece fabrica din România poate să producă linii de picurare pentru toată Europa, iar IPSO Agricultură activează în mai multe țări și considerăm că putem avea o experiență interesantă împreună. Mai mult, împărtășim aceleași valori, principii și avem aceeași ambiție”, a susținut **Franck Quertier, director dezvoltare pol agricol IPSO Agricultură.**



Costin Hada, CEO Metzer România, a declarat: „Metzer este prima companie israeliană care deschide o fabrică de linii de picurare în România. Parteneriatul cu IPSO Agricultură ni-l dorim pe termen foarte lung deoarece vrem să fim alături de fermierii români și să le oferim confortul că soluția tehnică pe care o primesc din partea specialiștilor noștri este cea corectă și că o pot utiliza cu încredere deoarece le salvează timp, apă, energie electrică șmdp. Fermierii se pot baza pe soluțiile oferite de noi, iar echipele noastre comune Metzer România – IPSO Agricultură sunt atente, dincolo de soluția pe care o livrăm, la modul în care se implementează, se utilizează sistemele de irigații și se face managementul apei.”

IPSO Agricultură a înființat Departamentul de Irigații în 2020 și până în prezent a livrat 350 de echipamente de tip pivot, 160 de tamburi, 140 de pompe și a fost alături de 180 de fermieri pentru a reduce efectele secetei.

Andrei Țicău, managerul acestui departament, a afirmat: „Reușim astăzi să furnizăm soluții complete pentru irigații prin aspersie și picurare. Lucrăm cu producători premium, care știu ce înseamnă performanța pentru fermieri. Cu acest parteneriat putem să ne pliăm pe toate nevoile fermierilor.



Avem o rețea de distribuție la nivel național și un timp de răspuns foarte mic. Ne concentrăm pe eficientizarea resurselor ceea ce la sistemele de irigații prin aspersie înseamnă digitalizare și măsurarea umidității, iar la liniile de irigare prin picurare la aplicarea normelor

de apă strict la rădăcina plantelor, atunci când ele au nevoie.

De aceea este necesar să oferim produse de calitate și, mai mult, de soluții corecte și complete în materie de irigații.”

În completare, **Laurențiu Mușat**, director de vânzări Metzer România, a precizat că parteneriatul cu IPSO Agricultură vizează implementarea sistemelor de irigații prin picurare în cultura mare și, în mod special, la cultura de porumb. Totodată, s-a urmărit întregirea soluțiilor tehnice oferite de IPSO Agricultură astfel încât liniile de irigare prin picurare să vină ca o completare la celelalte sisteme de irigat, cum sunt cele de tip pivot, pentru a crește gradul de eficiență.

Puncte-cheie în evoluția companiei Metzer

- 1970 Metzerplast înființează fabrica cu profil plastic
- 1975 Metzerplast începe producția de țevi de polietilenă și linii de picurare
- 1980 Înființează principala fabrică pentru producția de linii de picurare - Kibbutz Metzer
- 1987 Înființează departamentul Țevi Speciale (Super Pipes)
- 1993 Începe producția de picurători cu presiune compensată împreună cu Lego
- 1994 Primele producții de țevi cu fricțiune redusă
- 2001 Achiziția de la Lego a liniei de producție picurători
- 2007 Înființează Departamentul Design și construiește linia de producție pentru fabricile de peste hotare
- 2015 Inaugurează o nouă fabrică în Ucraina
- 2016 Pune în funcțiune prima linie de producție în China
- 2023 Inaugurează fabrica Metzerplast în România

POWERTRAILER SR 331 de la BKT: noua anvelopă, care combină economia de combustibil și durabilitatea

Noua anvelopă radială cu structură în întregime din oțel, fabricată de multinaționala indiană, a fost concepută special pentru operațiunile de transport rutier agricol.

BKT, cel mai important producător de anvelope Off-Highway, dezvoltă oficial POWERTRAILER SR 331, anvelopa radială cu structură în întregime din oțel, care a fost anunțată cu câteva luni în urmă și intră pe câmpul de joc alături de produsele emblematiche ale companiei, formând un portofoliu de peste 3.600 de produse, care reprezintă cea mai completă gamă de anvelope disponibilă pe piață. Această anvelopă radială este noutatea pe care o aștepta lumea agricolă: o soluție concepută special pentru a răspunde nevoilor în continuă evoluție, tipice aplicațiilor de transport cu remorcă și cisternă. Este într-adevăr deosebit de adecvată pentru operațiunile de transport rutier, asigurând performanțe excelente și eficiență operațională. "POWERTRAILER SR 331 este o soluție superbă, extrem de inovatoare în ceea ce privește performanța, în special pe șosea, care ne-a depășit așteptările și demonstrează angajamentul BKT de a oferi produse de înaltă calitate. Cu această nouă anvelopă, dorim să asigurăm un nivel superior al experienței generale a utilizatorului final. De fapt, în comparație cu soluțiile similare disponibile pe piață, POWERTRAILER SR 331 se distinge prin durabilitate și rezistență, dar ceea ce o face să fie remarcabilă este faptul că

este sinonimă cu economia de combustibil. Este o contribuție pozitivă în favoarea protecției mediului", comentează **Piero Torassa, Field Engineering Manager la BKT**. Această anvelopă are, de asemenea, proprietăți bune de flotație, care ajută la reducerea compactării solului prin prevenirea deteriorării solului și conservarea structurii acestuia. În același timp, rezistența mai mică la rulare asigură economii în consumul de combustibil și, prin urmare, reduce costurile. O altă caracteristică cheie este stabilitatea sa excelentă, chiar și la viteze mari, în cele mai solicitante situații de manevrabilitate, cum ar fi virajele sau runderile din trafic, unde transferul de greutate este semnificativ. În plus, structura în întregime din oțel asigură performanțe excelente de transport chiar și la capacități ridicate de încărcare, în timp ce nervura specială a peretelui lateral oferă o protecție excelentă împotriva impacturilor și a efectelor de frecare a anvelopelor. În plus, talonul hexagonal cu ranforsare cu bandă asigură o potrivire perfectă pe jantă a anvelopei. De asemenea, nu trebuie subestimate avantajele operatorului, care, datorită

designului benzii de rulare cu mai multe blocuri, poate beneficia de un confort excelent de conducere și de o deplasare lină, chiar și pe carosabil ud. În plus, designul benzii de rulare asigură o uzură uniformă, reducând fenomenele de vibrații induse de tractor. POWERTRAILER SR 331 este doar cea mai recentă inovație de la BKT, confirmând progresul remarcabil al companiei în activitățile sale de cercetare și dezvoltare, care vizează soluții avansate pentru a satisface cerințele complexe ale transportului agricol.

Balkrishna Industries Ltd. (BKT) este un producător de anvelope cu sediul în India. Grupul BKT oferă o gamă amplă și modernă de anvelope Off-Highway, proiectate special pentru vehicule din domeniul agricol, industrial, de terasament, minier, portuar, ATV și grădinărit. Soluțiile inovatoare de la BKT sunt proiectate pentru exigențele oricărui tip de utilizator și includ peste 3.600 de produse diferite, comercializate în peste 160 de țări din întreaga lume. Recent, BKT și-a extins și mai mult oferta prin începerea producției de șenile din cauciuc.



TRANSFORMĂ-ȚI

RABLA ÎN **AVANS**

PRIMA RATĂ ÎN SEPTEMBRIE 2025



TITAN
MACHINERY

Power & Precision to Grow®

OFERTĂ SPECIALĂ DE FINANȚARE
PENTRU COMBINELE AXIAL-FLOW®

RABLA

AVANS

4.39%

DOBÂNDĂ
ANUALĂ FIXĂ

7 ANI

PERIOADĂ
DE FINANȚARE

VALORIFICĂ-ȚI VECHEA COMBINĂ SAU TRACTOR, TRANSFORMÂND-O ÎN AVANS DE FINANȚARE
PENTRU O NOUĂ COMBINĂ CASE IH AXIAL-FLOW®

OFERTĂ VALABILĂ PENTRU PRIMELE 10 UNITĂȚI

Ofertă supusă unor termene și condiții valabilă până la data de 30.05.2024 în limita stocului disponibil, pentru toate tipurile de combine agricole Case IH Axial-Flow®.

Povestea unei afaceri înflorite din pasiunea și comuniunea unor ardeleni gospodari

BOGDAN CONSTANTIN, PR & Communication Specialist Titan Machinery

Una dintre cele mai frumoase expresii ale agriculturii din Ardeal o reprezintă creșterea și îngrijirea animalelor. Această îndeletnicire veche de secole poate ajunge cu foarte multă ușurință să cuprindă în frâul său pasional aproape orice ajunge în acest areal feeric. Echipa de comunicare din cadrul Titan Machinery România a ajuns la Transylvania Premium Angus, o cooperativă agricolă de lângă Teiuș, județul Alba unde a stat de vorbă cu Marian Ioan Toader, un tânăr fermier de 40 de ani, președintele și administratorul acestei cooperative.

Nu este ușor să crești animale, nici măcar dacă te afli în Ardeal. Însă totul devine posibil când mai multe puteri se adună și reușesc într-un timp relativ scurt să facă performanță prin creșterea frumoaselor vaci de lapte și de carne. Aceasta este povestea domnului Marian Ioan Toader care a reușit să formeze această cooperativă împreună cu ceilalți 6 membri fondatori și să dezvolte o afacere profitabilă și sănătoasă din toate punctele de vedere.

Cum s-a născut această pasiune pentru creșterea animalelor?

Sunt născut la Sibiu, localitatea Jina, acolo unde se cunoaște că

oamenii muncesc cu animalele. Am deprins această plăcere în copilărie și am făcut o pasiune din această muncă. Părinții mei au avut animale și a fost ușor să învăț. La început am avut oi, dar după ce s-a restrâns destul de mult pășunatul în zonă am schimbat oile cu alte animale. Din 2012 și până în 2018 am lucrat doar teren agricol.

Când ați început această afacere pe care o vedem aici?

Eu am venit aici la Teiuș în 2012, după ce m-am căsătorit. Practic din 2018 am început să mă implic în această fermă zootehnică, cu vaci de carne. Această fermă a funcționat încă din anii 2000. Când am venit eu aici ferma avea vreo 250 de capete de Bălțată cu Negru. Atunci, în 2018, ne-am hotărât să ne asociem cu toții, să lucrăm împreună și am înființat această cooperativă, iar apoi am tot crescut. Nu suntem doar din familie, ci de aici din zonă. Cumpărăm împreună, vindem împreună, nu suntem noi mari, dar ne descurcăm foarte bine.

Dumneavoastră administrați ferma din această locație?

Ferma din această locație e a socrului meu și este împărțită în două: partea de vaci de lapte Bălțată cu Negru pe care o administrez eu și partea vacilor de carne - Angus pe care o administrez eu. Astfel, fiecare avem activitatea separată,

dar lucrăm împreună, ne ajutăm reciproc. Avem și pajiști pe 70 de hectare și totuși, în această cooperativă sunt astăzi 9 membri, iar împreună, în cadrul cooperativei lucrăm aproape 700 de hectare. Aici suntem ca o familie, indiferent dacă suntem rude, vecini sau prieteni, suntem toți pentru unu și unul pentru toți.

Câte capete de vite are ferma din această locație?

În prezent avem vite Angus - aproximativ 150 de capete și vite Holstein (Bălțată cu negru) pentru lapte - 300 de capete. Suntem în cadrul unei cooperative complet integrate, ne mai lipsește doar valorificarea produsului final. Văcuțele sunt vândute la abator, atât în carcasă, cât și în viu, iar laptele la procesator. În principiu avem o singură colaborare, către un singur client la vânzarea de lapte, încă din 1999, iar la carne la fel, un singur client. Dacă pe viitor am reuși să închidem în cadrul cooperativei acest lanț, ar fi mult mai bine. Unii dintre membri au vânzare directă în piețele locale, iar clienții știu exact ce cumpără de la cine, sunt clienți vechi, fideli de 25 de ani.



În afară de pajiști și pășuni aveți și cultură mare?

Avem și cultură mare 90% integral cu baza furajeră (lucernă, grâu, triticale, orz, porumb, porumb siloz) pentru animale, iar restul pajiști. Aici terenul este pretabil mai mult pentru cultura mare. Așa cum la noi în cooperativa toți membri au animale, preferăm să vindem carne decât cereale, mai ales că prețul cerealelor fluctuează tare mult. În trecut am avut probleme cu porcii mistreți care ne atacau culturile. O perioadă, de când a fost pestă porcină au mai murit din ei, dar înainte de pesta porcină, ne stricau cel puțin 100 de tone de porumb pe an.

Pe de altă parte, cum a fost vremea în această zonă?

Am avut și noi secetă, dar cum noi avem puțin mai mult teren, reușim să strângem și o rezervă, un surplus, astfel încât să nu rămânem niciodată descoperiți în ceea ce privește hrana animalelor. Avem silozuri, unde hrana animalelor se păstrează în cele mai bune condiții.

Când ați început să colaborați cu Titan Machinery?

Cu Titan Machinery am început colaborarea din 2012-2013, de când am avut nevoie de piese

pentru un tractor Case IH Magnum 280. Dar din 2022 am mărit destul de mult colaborarea, de când am luat tractoare, semănători, remorci de transport, tehnologice, utilaje de pregătire ș.a.

Ce utilaje a cuprins pachetul achiziționat în 2022 de la Titan Machinery?

Am cumpărat atunci 4 tractoare Case IH: Farmall C 120, Maxxum 150 cu încărcător frontal Stoll, un Puma 165 și un Puma 220, o semănătoare de păioase Väderstad Spirit 400 C, de prășitoare Väderstad Tempo T 6, un fertilizator Sulky DX 30, un disc Väderstad Carrier 420, o remorcă tehnologică Pronar, remorci de transport Pronar, utilaje Maschio Gaspardo. Ne-am bucurat și ne bucurăm încă de garanția extinsă pe care o avem la aceste utilaje.

De ce ați ales utilaje de la Titan Machinery România?

Am preferat să extindem parteneriatul cu Titan Machinery în primul rând datorită utilajelor Väderstad. Îmi plac aceste utilaje, sunt solide, bine făcute, rezistente. Am văzut în urmă cu 5 ani un disc Väderstad Carrier la cineva de la Timișoara și făcea o lucrare care m-a impresionat. Avem și service-ul de la Cluj foarte bun, băieții sunt foarte prompți.

Care este ponderea utilajelor de la Titan Machinery în cadrul acestei cooperative?

În prezent 85% dintre utilaje sunt cumpărate de la Titan Machinery, toate noi, avem mare încredere în potențialul lor. Toată mentenanța este făcută la timp, poți să dormi

liniștit noaptea, pentru că a doua zi dimineața este bun de lucru. Dacă ai un utilaj vechi și unul nou, la cel vechi te costă mult mai mult întreținerea decât o mentenanță la unul nou. Avem operatori cu experiență care știu să lucreze pe toate tipurile de utilaje, dar și membrii cooperativei care mai operează lucrări. Recoltăm cu o combină Case IH 2188 cumpărată în 2007 din Franța care merge perfect și pe care ne bazăm foarte mult.

Cum descrieți relația cu reprezentantul Titan Machinery?

Colaborarea cu Rareș (n.r. Rareș Vădan Manager de zonă Titan Machinery) este foarte bună, este un om care se ține întotdeauna de cuvânt. Deși el e vânzător de utilaje, orice nevoie aș avea de la Titan Machinery, el mă ajută foarte mult. Suntem mulțumiți și de echipa de service și piese de schimb de la Cluj, cu care colaborăm încă din 2013. Sunt oameni profesioniști, care nu întârzie să te ajute niciodată.

Ce planuri de dezvoltare urmăriți?

Avem de gând să ne perfecționăm mai mult, încercăm să ne modernizăm cât mai mult posibil. Aici în zonă nu prea mai este teren unde să te mai extinzi. Avem de gând să mai cumpărăm utilaje pentru zootehnie, dar treptat. Este nevoie de echipare continuă, sunt utilaje despre care am discutat deja cu Rareș și pe care urmărim să le achiziționăm. Urmărim și dotarea cu sisteme de automatizare pentru confortul animalelor, ventilatoare, noua tehnologie de monitorizare a animalelor, ș.a.





În data de 23 aprilie, Comisia Europeană a publicat un raport privind punerea în aplicare a Directivei privind practicile comerciale neloloiale (PCN) în cadrul lanțului de aprovizionare cu alimente. Acesta a fost unul dintre angajamentele Comisiei, prezentate la 15 martie, de a consolida poziția fermierilor în cadrul lanțului de aprovizionare cu alimente. Îmbunătățirea poziției fermierilor în lanțul de aprovizionare cu alimente, sprijinirea veniturilor acestora și asigurarea unei remunerații echitabile sunt obiective importante ale politicii agricole comune (PAC).

Comisia Europeană prezintă un raport privind practicile comerciale neloloiale

Lanțul de aprovizionare cu alimente se caracterizează prin grade diferite de concentrare. Dacă peste 95% dintre actorii din industria alimentară și din sectorul comerțului cu amănuntul sunt microîntreprinderi sau întreprinderi mici, pe piață predomină un număr mic de întreprinderi mari care acționează în calitate de cumpărători. În schimb, cu 9,1 milioane de ferme, sectorul agricol rămâne foarte fragmentat (cu 17,4 hectare fiind dimensiunea medie a unei exploatații agricole în UE). Uniunea Europeană a adoptat deja o serie de măsuri menite să abordeze această situație și să asigure un lanț de aprovizionare agroalimentar solid

și echitabil, permițând fermierilor și altor mici furnizori să valorifice beneficiile oportunităților de piață.

Principalele constatări

Marea majoritate a statelor membre au adoptat un nivel mai ridicat de protecție, utilizând astfel posibilitatea de a adopta sau de a menține norme naționale care depășesc practicile interzise de directivă. Autoritățile de aplicare a legii au fost desemnate în toate țările UE. În 2023, au fost deschise aproximativ 1500 de investigații, dintre care aproximativ 17% au condus la constatarea unei încălcări sancționate cu amendă. Practicile comerciale neloloiale

detectate cel mai frecvent au fost plățile întârziate pentru produsele agricole și alimentare perisabile sau neperisabile (50% și 13%), plățile care nu au legătură cu o anumită tranzacție (7%), plățile solicitate de la furnizor pentru



acțiuni de marketing (7%), precum și pentru stocare, afișare și listare (7%). Aproximativ 41% din practicile nelioiale detectate au fost identificate la nivelul comerțului cu amănuntul (47% în 2022), 36% la nivelul industriei alimentare (27% în 2022) și 22% la nivelul comerțului cu ridicata (25% în 2022). Raportul de astăzi evidențiază, de asemenea, domeniile de îmbunătățire. Cel mai recent sondaj privind practicile comerciale nelioiale din lanțul de aprovizionare cu alimente a arătat că gradul de conștientizare cu privire la existența normelor UE în această chestiune importantă este încă prea scăzut (38% dintre respondenți). De asemenea, o mare parte dintre respondenți (57%) nu știau de autoritățile naționale de aplicare a legii. Atunci când au fost întrebați de ce nu au raportat o practică comercială nelioială cu care s-au confruntat, respondenții au indicat în principal teama de o formă de represalii din partea cumpărătorului (30%), urmată de a considera că aceasta este o practică comună în sector (23%) sau de a crede că autoritatea publică de aplicare a legii nu ar fi în măsură să o gestioneze (17%). De asemenea, punerea în aplicare transfrontalieră adecvată se confruntă în continuare cu prea

multe obstacole în această privință. Pentru a însoți punerea în aplicare a normelor și pentru a face schimb de bune practici, Comisia Europeană a facilitat crearea rețelei de asigurare a respectării PCN. Compus din reprezentanți ai autorităților naționale de aplicare a legii, acesta contribuie la asigurarea unei abordări comune în ceea ce privește aplicarea normelor și poate emite recomandări.

Ca parte a propunerilor sale de consolidare a poziției fermierilor în cadrul lanțului de aprovizionare cu alimente, Comisia va propune în acest an noi norme privind aplicarea transfrontalieră a normelor împotriva practicilor comerciale nelioiale. Comisia Europeană întreprinde mai multe acțiuni pentru a corecta în continuare dezechilibrele din lanțul valoric. În primul rând, Comisia instituie Observatorul lanțului agroalimentar al UE (AFCO) pentru a spori transparența în ceea ce privește prețurile, structura costurilor și distribuția marjelor și a valorii adăugate în lanțul de aprovizionare. În al doilea rând, Comisia va propune modificări specifice ale Regulamentului de instituire a unei organizări comune a piețelor produselor agricole (OCP). Acesta va include noi norme privind contractele încheiate între fermieri și cumpărători și o consolidare a organizațiilor de producători pentru a le permite fermierilor să coopereze și să acționeze colectiv într-un mod mai eficace. Raportul va fi, de asemenea, utilizat pentru o evaluare mai detaliată a punerii în aplicare a Directivei privind practicile comerciale nelioiale, pe care Comisia o va prezenta în 2025, care ar putea fi însoțită, dacă este cazul, de propuneri legislative.

Practici comerciale nelioiale interzise la nivelul UE

Practicile comerciale nelioiale negre (interzise, indiferent de circumstanțe):

- Plăți mai târziu de 30 de zile pentru produse agricole și alimentare perisabile
- Plăți mai târziu de 60 de zile pentru produse agroalimentare neperisabile
- Anulări cu preaviz scurt ale produselor agroalimentare perisabile
- Modificarea unilaterală a contractului de către cumpărător
- Plata pentru servicii independente
- Riscul de pierdere și deteriorare transferat cumpărătorului
- Refuzul unei confirmări scrise a contractelor de furnizare de către cumpărător, în pofida solicitării furnizorului
- Utilizarea abuzivă a secretelor comerciale de către cumpărător
- Represalii comerciale din partea cumpărătorului
- Transferul costurilor de examinare a reclamațiilor clienților către furnizor

Practicile comerciale nelioiale gri (interzise numai dacă nu au fost convenite în prealabil în termeni clari și lipsiți de ambiguitate între părți):

- Cumpărătorul returnează furnizorului produsele nevândute
- Plata furnizorului pentru stocare, afișare și listare
- Plata furnizorului pentru promovare
- Plata furnizorului pentru publicitate
- Plata furnizorului pentru comercializare
- Plata furnizorului pentru personalul cumpărătorului, amenajarea spațiilor



Pentru o livadă comercială – doar nuci altoiți

OCTAVIAN GROZA, consultant

Cu toate că este o plantă deosebit de valoroasă, nucul trece printr-o perioadă dificilă. Schimbările climatice, înghețul tardiv, lipsa apei în cantități suficiente, câteva boli și dăunători supun această specie și pe cei ce decid să înființeze sau au o livadă, la o grea încercare. Un alt element de luat în calcul este lipsa produselor omologate pentru protecția fitosanitară a nucului. Toate acestea își pun foarte acut amprenta pe culturile comerciale de nuci.

Mai mult ca oricând, nucii din plantațiile comerciale au nevoie de o fertilizare echilibrată și îndestulătoare cu macro și microelemente, bazată pe analiza chimică atât a solului cât și cea a asimilării în frunze.

Nucul este o specie care se înmulțește destul de greu. Are nevoie de asigurarea unor condiții deosebite pentru a ajunge la un puiet bun de plantat care să aibă șanse să devină un pom cu rodire normală și cu nuci de bună calitate. Plantația de ramuri mamă certificate, care asigură mugurii pentru viitorii pomi, trebuie întreținută cu foarte multă atenție, ferită de boli și dăunători, cu condiții fitosanitare de excepție. Portaltoiul, partea care asigură fixarea pomului în sol și absorbția apei cu elemente nutritive, este nevoie să aibă o afinitate foarte bună cu altoiul, pentru a asigura un puiet de calitate, și ulterior o livadă cu pomi rezistenți, cu producție rentabilă.

După altoire în condiții fitosanitare de excepție, noile entități se pun la forțat pentru a asigura o prindere bună a plantei, ce se transformă în puiet. Următoarea etapă tehnologică este plantarea pomilor în Câmpul 1 din care se vor obține puietii cu care se va înființa livada. Toate etapele tehnologice din pepinieră sunt supuse certificării prin care se urmărește atât autenticitatea soiului cât și starea fitosanitară, elemente deosebit de importante care ne permit realizarea livezii cu bună rodire și rezultate economice bune. Trebuie reținut că un pom de nuc obținut dintr-o nucleă (sămânță) nu este identic cu pomul care a produs nuclea, iar calitatea producției este slabă în general. Doar prin altoire se pot obține nuci identici care produc fructe similare cu pomi din care au fost creați și care transmit calitatea soiului ales pentru realizarea livezii.

O specie valoroasă

Nuca, în stare verde, are proprietăți vindecătoare unice deosebit de importante prin preparatele care

pot fi obținute - tincturi, infuzii, decocturi, suc din pericarp verde, pulbere din coajă și gemul de nuci verzi. Nuca rezolvă probleme gastrointestinale, patologii cardiovasculare, îmbunătățește activitatea crierului și susține activitatea intelectuală. Miezul crud de nuclea ajută la creșterea rezistenței și a elasticității vaselor sanguine, funcționarea mai bună a capilarelor, îmbunătățește alimentarea optimă cu sânge a organismului uman. În stare verde, nuca are printre cele mai ridicate concentrații de vitamina C, de opt ori mai mult decât coacăzele și de până la 50 de ori mai mult decât citricele. Nucile au efect puternic antioxidant și anticancerigen, favorizează sinteza acidului nucleic (ADN), sinteza hormonilor steroizi, procesele metabolice și tiroidiene. Nuca verde conține o gamă mare de microelemente cu efect pozitiv în protecția organismului uman împotriva paraziților. Toate părțile nucului sunt folosite în medicină, în hrana omului și în obținerea de produse industriale.



Protecția livezilor împotriva muștei cireșelor

Musca (viermele) cireșelor (Rhagoletis cerasi) este un dăunător specific și periculos al plantațiilor pomicole de cireș și vișin, putând produce pagube de până la 100%.

Soiurile cele mai sensibile sunt cele cu coacere târzie și foarte târzie. Dăunătorul are o generație pe an și iernează în sol în stadiul de pupă, sub coroana pomilor. Adulții ies din sol din a doua jumătate a lunii mai până la mijlocul lunii iulie, în funcție de condițiile climatice. Musca are talie mică, de 3 până la 5 mm lungime, corp negru cu pete galbene pe torace și cap, iar aripile sale sunt transparente, mai lungi decât corpul și prezintă 3 – 4 benzi transversale de culoare brună-negricioasă. Primele ouă sunt depuse în prima sau a doua jumătate a lunii iunie, iar primele larve apar din a doua jumătate a lunii iunie și ele sunt cele care produc daune însemnate la cireș și vișin. Larvele, de culoare alb-gălbuie, consumă pulpa fructelor și acestea devin moi, se închid la culoare, putrezesc și cad. Fructele atacate își pierd valoarea comercială. Pentru a combate musca cireșelor se iau măsuri preventive, precum săparea solului sub coroana pomilor pentru a distruge pupele hibernante și cultivarea de soiuri semitimpurii și timpurii dar și măsuri curative, care presupun monitorizarea insectelor și captarea acestora cu capcane speciale și aplicarea de tratamente fitosanitare.

O soluție inovatoare dezvoltată de Bayer Crop Science este **capcana Decis®Trap - Musca cireșelor**. Aceasta este o capcană gata de utilizare, ce se agață în pom și este concepută pentru atragerea și combaterea muștei cireșelor. Capcana constă dintr-un recipient din material plastic format din două părți: partea superioară incoloră și transparentă este impregnată pe suprafața interioară cu substanța activă deltametrin 0,015 g/capcană; partea inferioară, de culoare portocalie, servește la depozitarea muștelor combătute și conține atrăcantul de hrănire – substanță cu puternic efect atrăcant atât pentru masculi cât și pentru femele în comparație cu acele capcane de monitorizare cu atrăcant feromonal ce atrag doar masculii. Capcana asigură o durată de protecție de **150 de zile**, se amplasează în coroana pomilor, după înflorit când cireșele sunt de dimensiunea unui bob de mazăre verde, la începutul perioadei de zbor a dăunătorului și cel mai târziu până la schimbarea culorii cireșelor din verde în galben. Se recomandă aplicarea a 100 de capcane per hectar.

Printre **avantajele capcanei Decis®Trap** amintim: perioada lungă de protecție a livezilor, siguranță pentru operatori, eliminarea riscului acumulării de reziduuri în fructe deoarece produsul de protecție nu intră în contact cu acestea, protejarea insectelor utile și a mediului înconjurător. „Bayer Crop Science se concentrează pe a aduce soluțiile cele mai potrivite pentru nevoile fermierilor. Obiectivul său este de a cerceta, inova și de a veni cu soluții inovatoare. Piața europeană de protecția plantelor este în schimbare deoarece există presiunea de a elimina anumite substanțe active și de a reduce utilizarea produselor chimice de protecție. Dezvoltarea produselor de combatere biologică este o preocupare pentru compania Bayer. Totodată, aceasta caută soluții care să fie integrate în tehnologiile de combatere pentru creșterea eficienței. Capcana inovatoare Decis®Trap poate fi folosită inclusiv în livezile ecologice deoarece produsul final nu intră în contact cu insecticidul”, a afirmat **Dorin Jurcă, Key Account Manager Bayer Crop Science România**.





Ca producție de fructe de pădure, România se situează într-un interval de vară între producțiile spaniole și cele care vin din America de Sud. Drept urmare, această companie este interesată să investească în plantații aici în țară pentru că va "acoperi o fereastră interesantă" spune, César Claramonte, CEO Grupului Clasol.

Compania spaniolă Grupo Clasol mizează pe producția de fructe de pădure din România

Compania spaniolă Grupo Clasol a încheiat un parteneriat cu firma FG3S (companie care conform agriculturaecologica.ro figurează în Bustuchin, județul Gorj) într-un plan ambițios de investiții pe cinci ani pentru dezvoltarea producției de fructe de pădure în România. Planul presupune modernizarea și dezvoltarea fermelor, precum și implementarea măsurilor de tehnologie și eficiență în fabrica de procesare. Spaniolii sunt de părere că România oferă oportunități mari, în special pentru afin, având în vedere creșterea producției și alți câțiva factori, inclusiv programul de producție. „Producția din România începe în

a doua jumătate a lunii iunie, când campania spaniolă se apropie de sfârșit, și continuă până la începutul lunii septembrie, când volumele de fructe produse în Peru de pildă încep să atingă maximul”, a explicat CEO Grupo Clasol într-un material publicat de freshplaza.com. Astfel, România va deveni un furnizor strategic, deoarece va acoperi acea fereastră interesantă în sezonul estival și ne va permite să garantăm aprovizionarea cu fructe de pădure în fiecare lună”, a mai spus el.

În acest moment Grupul comercializează căpșuni, zmeură și afine pe tot parcursul anului.

Fructele vin din Spania, Portugalia și nordul Marocului, precum și din emisfera sudică. Participarea la un proiect de producție în România este primul pas către propria lor producție. Având în vedere deja câteva proiecte de producție pentru afine, căpșuni și zmeură în diferite alte regiuni pe care le consideră strategice. Principalele categorii de produse pe care compania spaniolă le comercializează sunt citricele și samburoasele, iar fructele de pădure vor deveni al treilea sector cheie al lor, iar așteptările lor pentru campania 2024 este de circa 6 milioane kilograme de fructe.



LEGISLAȚIE AGRICOLĂ

Hotărâre Nr. 58 / 8 Aprilie 2024 referitoare la propunerea de Decizie a Parlamentului European și a Consiliului de modificare a Deciziei 2003/17/CE a Consiliului în ceea ce privește echivalența inspecțiilor în câmp efectuate în Republica Moldova la culturile producătoare de semințe de plante furajere și echivalența semințelor de plante furajere produse în Republica Moldova, precum și în ceea ce privește echivalența inspecțiilor în câmp efectuate în Ucraina la culturile producătoare de semințe de sfeclă și la culturile producătoare de semințe de plante oleaginoase și în ceea ce privește echivalența semințelor de sfeclă și a semințelor de plante oleaginoase produse în Ucraina - COM (2024) 52 final. - M.O., Partea I, nr. 334 / 10 Aprilie 2024

Ordin Nr. 138 / 9 Aprilie 2024 pentru modificarea și completarea anexei la Ordinul ministrului educației și al ministrului agriculturii și dezvoltării rurale nr. 3.840/81/2024 privind aprobarea Listei unităților de învățământ preuniversitar incluse în Programul național „Masă sănătoasă” în anul 2024. - M.O., Partea I, nr. 334 / 10 Aprilie 2024

Ordin Nr. 140 / 9 Aprilie 2024 privind abrogarea lit. c) a alin. (4) al art. 6 din Regulamentul de organizare și funcționare a Comisiei de verificare a cererilor pentru emiterea acordului pentru punerea în liberă circulație și utilizarea în/pe teritoriul României a produselor agricole cu origine din Ucraina, aprobat prin Ordinul ministrului agriculturii și dezvoltării rurale nr. 2/2024. - M.O., Partea I, nr. 335 / 11 Aprilie 2024

Ordin Nr. 748 / 10 Aprilie 2024 privind aprobarea procedurii pentru anularea obligațiilor fiscale ce pot face obiectul facilității prevăzute la art. II din Legea nr. 10/2024 pentru aprobarea Ordonanței de urgență a Guvernului nr. 67/2023 privind instituirea unei măsuri cu caracter temporar de combatere a creșterii excesive a prețurilor la unele produse agricole și alimentare, precum și pentru stingerea unor obligații fiscale datorate de cooperativele agricole. - M.O., Partea I, nr. 347 / 12 Aprilie 2024

Decret Nr. 793 / 12 Aprilie 2024 pentru promulgarea Legii privind aprobarea Ordonanței de urgență a Guvernului nr. 89/2023 pentru modificarea și completarea Ordonanței de urgență a Guvernului

nr. 67/2023 privind instituirea unei măsuri cu caracter temporar de combatere a creșterii excesive a prețurilor la unele produse agricole și alimentare. - M.O., Partea I, nr. 351 / 15 Aprilie 2024

Ordin Nr. 143 / 11 Aprilie 2024 privind modificarea și completarea Ordinului ministrului agriculturii și dezvoltării rurale nr. 45/2022 pentru aprobarea regulilor privind înregistrarea activității operatorilor/grupurilor de operatori în agricultura ecologică. - M.O., Partea I, nr. 354 / 16 Aprilie 2024

Ordin Nr. 64 / 19 Februarie 2024 pentru aprobarea bugetului de venituri și cheltuieli pe anul 2024 al Societății Comerciale PISCICOLA CĂLĂRAȘI - S.A. din coordonarea Agenției Naționale pentru Pescuit și Acvacultură. - M.O., Partea I, nr. 367 / 18 Aprilie 2024

Ordin Nr. 129 / 3 Aprilie 2024 privind aprobarea Procedurii de implementare a Programului IMM PLUS pentru componentele IMM ROMÂNIA PLUS, AGRO PLUS, IMM PROD PLUS, CONSTRUCT PLUS și INNOVATION PLUS. - M.O., Partea I, nr. 373 / 19 Aprilie 2024

Te-ai abonată la revista **AGRIMEDIA?**



Completează și trimite-ne talonul de mai jos pentru a fi informat la nivel european.

TALON DE ABONAMENT:

Achitați contravaloarea abonamentului la:

RO 05 TREZ 7015 069X XX01 4660 Trezoreria sectorului 1, sau
RO 69 BTRL 0450 1202 J027 97XX Banca Transilvania, Agentia Stirbei Voda,
București, pentru SC Agri Media Invest SRL, CUI: RO23175990

- Am achitat 360 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 21 apariții (un an)
- Am achitat 250 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 15 apariții
- Am achitat 170 LEI, contravaloarea abonamentului la revista **AGRIMEDIA** pentru 10 apariții

Doresc să primesc abonamentul la adresa:

Nume și prenume (Societatea).....CUI.....
Strada.....nr.....bl.....sc.....et.....ap.....
Localitatea.....judet/sector.....cod poștal.....
IBAN:.....
Telefon mobil.....e-mail.....

Trimiteți talonul completat împreună cu dovada plății la adresa Str. Intrarea Catedrei 27, ap. 53, Sector 1, CP 014162, București sau pe mail la adresa redactie@agrimedia.ro

**Informează-te la nivel
EUROPEAN!**

SORG

RGT ANGGY
RGT HUGGO
RGT LEGGEND *NOU*
RGT VEGGA
RGT AMIGGO



+
ragt-seminte.ro

RAGT Seminte SRL - Str. Intrarea Murrului Nr. 2-4
Et. 4, Ap. 4D - Sector 1, Bucuresti, Romania
Tel : + 4 021795 33 91 - Fax : + 4 021795 08 91



think
SOLUTIONS
think RAGT

COMBINAȚIA DE RECORD PENTRU EXCELENȚA LA RECOLTARE

AVANTAJ
153.000€
FERMIER

**COMBINĂ
NEW HOLLAND CR8.90**

**+ HEDER
MACDON FD241**

+ CĂRUCIOR COCHET 4WD12

Motor Stage V FPT Cursor 13, putere maximă 544 CP la 2.000 rpm, capacitate buncăr 14.500 l, suprafață de cernere sub flux de aer 6,5 m², capacitate de descărcare 142 l / sec, tehnologie Dynamic Feed Roll™, sistem Twin Rotor™ de batere și separare cu 2 rotoți de 22", sistem de cernere Opti-Clean™ cu sistem de copiere a pantei Self Leveling, sistem Opti-Fan™ pentru reglarea automată a turației ventilatorului, sistem pro-activ automat Intellisense™

Lățime de lucru 12,5 m, echipat cu modul de flotare FM200, cuțite verticale pentru recoltat rapiță și melc de alimentare pe toată lățimea de lucru, sistem de copiere a solului ContourMax™

Echipat cu kit pentru transportul hederelor de porumb

Ofertă supusă unor ferme și condiții, valabilă exclusiv pentru 4 pachete formate din: combină New Holland CR8.90 + heder MacDon FD241 + cărucior Cochet 4WD12. Contactați cel mai apropiat reprezentant AgroConcept pentru detalii și rezervări. Imagine cu titlu de prezentare.